



ТРАНСКРИПТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПО МСФО

ЗА 3 КВАРТАЛ И
9 МЕСЯЦЕВ 2021 ГОДА

25 ОКТЯБРЯ 2021
МАГНИТОГОРСК, РОССИЯ

Публичное акционерное общество «Магнитогорский металлургический комбинат» (ММК или «Группа») (MICEX-RTS: MAGN; LSE: MMK), один из крупнейших мировых производителей стали, объявляет финансовые результаты за 3 квартал и 9 месяцев 2021 года.



СПИКЕРЫ ГРУППЫ ММК

-
- Павел Шилиев, Генеральный Директор
 - Андрей Еремин, Директор по экономике
 - Мария Никулина, Начальник управления финансовых ресурсов
 - Вероника Крячко, Руководитель по связям с инвесторами

УЧАСТНИКИ, ЗАДАЮЩИЕ ВОПРОСЫ

-
- Никанор Халин, ВТБ Капитал
 - Сергей Донской, Сбербанк
 - Андрей Захаров, Райффайзенбанк
 - Эндрю Джонс, UBS
 - Артем Багдасарян, WOOD & Co
 - Дмитрий Смолин, ИБ Синара
-



ГРУППА ММК

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ВЕРОНИКА КРЯЧКО, РУКОВОДИТЕЛЬ ПО СВЯЗЯМ С ИНВЕСТИТОРАМИ:

Дамы и господа, добрый день. Меня зовут Вероника Крячко, руководитель команды по связям с инвесторами Магнитогорского металлургического комбината. От лица ММК я хотела бы поприветствовать вас на нашей телефонной конференции, посвященной раскрытию финансовых результатов по МСФО за третий квартал и девять месяцев 2021 года.

Я бы хотела представить команду ММК, выступающую сегодня на звонке: Павел Шиляев, генеральный директор, Андрей Еремин, директор по экономике, Мария Никулина, начальник управления финансовых ресурсов. Сейчас я бы хотела передать слово Павлу Шиляеву.

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Добрый день, дамы и господа. Рад приветствовать вас на нашем звонке, посвященном раскрытию финансовых результатов Группы ММК.

По итогам квартала Группа ММК продемонстрировала сильные результаты, несмотря на негативные макроэкономические тренды на мировых рынках и рынке России.

Начнем обзор с рынка Китая. В третьем квартале мы увидели некоторое замедление в экономике Китая, причинами которого были развитие эпидемии дельта-штамма COVID-19 и снижение деловой активности. В этих условиях, а также на фоне решения властей Китая об ограничении производства стали в 2021 году уровнем предыдущего года, потребление в стране демонстрирует устойчивый тренд на снижение, начиная с июня. Объем чистого экспорта из Китая в третьем квартале также снизился, отражая снижение производства стали и отмену возврата НДС с экспортных продаж.

Переходя к макроэкономической ситуации в России, отмечу, что рост ВВП России в третьем квартале замедлился и ожидается на уровне 6% относительно предыдущего года.

На следующем слайде можно видеть, что в условиях инфляционных рисков Банк России продолжил ужесточение денежно-кредитной политики путем повышения ключевой ставки.

Что касается спроса на рынке стали в России в третьем квартале, то он снизился от предыдущего года на 9,5%. Среди основных факторов отмечу ввод экспортной пошлины на прокат и коррекцию ранее накопленных запасов. Динамика мировых котировок в третьем квартале демонстрировала разнонаправленные тенденции.

Умеренный спрос на сталь при продолжающемся росте ее предложения отразился коррекцией цен на плоский прокат на базисе FOB Черное море. Индекс ЖРС 62% Fe существенно снизился на фоне ввода ограничений на выплавку стали в Китае. В то же время дефицит коксующегося угля продолжил толкать мировые индексы вверх.

Переходя к результатам Группы в третьем квартале, остановлюсь



на результатах устойчивого развития. Удельные выбросы в атмосферу за 9 месяцев сократились более чем на 5% относительно предыдущего года. Этому способствовал рост доли металлолома в сталеплавильной шихте на фоне увеличения производства стали электросталеплавильным способом. С гордостью отмечу, что в третьем квартале наша отчетность по устойчивому развитию вошла в Топ-5 среди мировых металлургов по версии ESG Investing.

Показатели по производству стали в третьем квартале остались на уровне прошлого квартала. При этом загрузка агрегатов по производству премиальной продукции осталась на высоком уровне.

Наши продажи в третьем квартале скорректировались относительно предыдущего квартала на 16,8%, отражая снижение спроса в России и рост экспортных продаж с более долгими сроками доставки. Доля премиальной продукции в портфеле составила 44%.

На фоне коррекции на внутреннем рынке мы перенаправили свои продажи в наиболее привлекательные регионы мира, нарастив продажи в страны Азии и Евросоюз. Что касается основных проектов, реализуемых в рамках стратегии ММК, то в июле мы ввели в строй стан 1700 холодной прокатки. Также мы продолжаем строительство комплекса коксовой батареи №12 и готовимся к началу реконструкции доменной печи №9 в декабре этого года.

Что касается прогноза на четвертый квартал, то мы видим некоторое давление на объем продаж в связи с коррекцией на мировых рынках и сезонным охлаждением спроса в России. В то же время рост производства на турецком активе будет несколько сдерживать это давление, и мы четвертый квартал видим стабильным.

На этом я завершаю свою часть презентации. Финансовые результаты Группы прокомментирует директор по экономике Андрей Еремин. Пожалуйста.

АНДРЕЙ ЕРЕМИН, ДИРЕКТОР ПО ЭКОНОМИКЕ:

Добрый день, уважаемые дамы и господа. Начну с кратких комментариев по выручке. Выручка в третьем квартале сократилась на 7% до уровня \$3,0 млрд в связи со снижением объемов продаж, который частично был компенсирован ростом мировых котировок на сталь.

Далее перейдем к анализу кэш-кост сляба. Цены на основные сырьевые ресурсы в третьем квартале демонстрировали повышательную динамику, что отразилось в росте кэш-кост сляба на 12% до уровня 437 \$/т.

Снижение выручки и ввод экспортных пошлин на металлопродукцию отразились в коррекции EBITDA Группы ММК относительно предыдущего квартала на 19% до уровня \$1,2 млрд. Рентабельность по EBITDA при этом составила 38,2%. Также отмечу, что наш Турецкий и Угольно-добывающий сегменты продемонстрировали существенный рост EBITDA в третьем квартале.

Немного слов о капитальных вложениях. В третьем квартале капитальные вложения сократились до уровня \$235 млн. При этом все проекты реализуются в соответствии с графиком.



Далее о текущей финансовой позиции Группы вам расскажет Мария Никулина, начальник управления финансовых ресурсов. Передаю ей слово.

**МАРИЯ НИКУЛИНА,
НАЧАЛЬНИК УПРАВЛЕНИЯ
ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ:**

Добрый день. Группа ММК обладает одним из самых сильных финансовых профилей среди металлургических компаний мира. Долг Группы на конец третьего квартала составил чуть более \$1 млрд. При этом чистый долг к EBITDA практически равен нулю на конец квартала.

ММК обладает существенным запасом ликвидности в \$2,2 млрд, комфортным графиком гашения и низкой ставкой по долгу на уровне чуть меньше, чем 2,5 %.

Свободный денежный поток составил за третий квартал \$409 млн на фоне коррекции EBITDA, которую прокомментировал Андрей, и оттока в оборотный капитал.

По итогам третьего квартала Совет директоров рекомендовал утвердить дивиденды в размере 100% от свободного денежного потока за квартал, что соответствует 2,663 рубля на акцию. На этом наша презентация окончена, и мы готовы ответить на ваши вопросы.

Q&A

НИКАНОР ХАЛИН, ВТБ КАПИТАЛ:

Добрый вечер, коллеги. Спасибо за презентацию и за возможность задать вопросы. Во-первых, по вашим данным вы продали примерно на 370 тыс. тонн меньше продукции, чем произвели, в третьем квартале. Можно ли как-то разбить эти объемы на те, которые отправились на экспорт, и будут признаны слябом, и те, которые действительно легли в запасы?

**АНДРЕЙ ЕРЕМИН, ДИРЕКТОР ПО
ЭКОНОМИКЕ:**

Хороший вопрос, Никанор. Я постараюсь ответить. По сути скажу так, что превышение нормализованных нормативных запасов Торгового дома ММК на конец квартала составило порядка 200 тыс. тонн. То есть это те запасы, которые мы предполагаем реализовать в эти последующие периоды. И остальное – это то, что мы отвлекли в экспортный поток. То есть в связи с ростом продаж на экспорт мы отвлекли дополнительно металлопрокат, не реализовав его.

И один из факторов – турецкий актив, который также формирует свои оборотные средства в период, пока выходит на более высокие объемы производства на литейно-прокатном модуле. То есть турецкий актив также создал страховые запасы на период перехода к собственному массовому производству.

НИКАНОР ХАЛИН, ВТБ КАПИТАЛ:

Да, спасибо большое. А по поводу этих 200 тыс. тонн, которые сформировались на Торговом доме ММК, можно ли сейчас предположить, когда вы сможете их реализовать? Случится это в четвертом квартале или же стоит ждать уже следующего сезона, то есть второго квартала 2022 года?

**ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР:**

Нет, у нас понимание, что мы в течение четвертого квартала придем к нормативным запасам, потому что мы видим сейчас



определенное оживление и динамику по реализации.

НИКАНОР ХАЛИН, ВТБ КАПИТАЛ:

Хорошо, спасибо. И еще вопрос по распределению капитала. Видите ли вы какие-либо изменения в дивидендной политике, возможно, в будущем или в росте капитальных затрат, есть ли у вас такие планы ввиду последних событий по налогообложению в России?

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Нет, мы не строим пока никаких планов по изменению дивидендной политики. В целом, решения или предложения по изменению налоговой политики обсуждаются, они еще юридически не вступили в силу, но мы вполне учитываем это в своих прогнозах, и не видим с этой стороны никакой серьезной угрозы ни для нашей инвестиционной программы, ни для нашей дивидендной политики.

СЕРГЕЙ ДОНСКОЙ, СБЕРБАНК:

Добрый день. Спасибо большое. Во-первых, не могли бы вы напомнить ваш гайденс по CAPEX на этот год и на следующий? И второе – как бы вы могли прокомментировать ситуацию на экспортных рынках, особенно на европейском, глядя на это с точки зрения вашего турецкого актива в первую очередь? Вы упомянули, что вы видите некоторое оживление на рынках. В какой мере это касается европейского направления и экспортных рынков в целом сейчас? И думаете ли вы, что это продлится до конца года? Спасибо.

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Спасибо за вопрос. Что касается оживления на рынке, это в первую очередь касается внутреннего рынка, мы здесь видим эту динамику. По сути дела, налоговые изменения, которые прогнозируются, рынок уже принял, и определенные изменения мы видим здесь - на внутреннем российском рынке.

Что касается в целом мировой конъюнктуры, то очевидно наибольшее влияние Китая. Мы видим, что те объявленные ограничения на производство стали с лета, то есть необходимость показать в 2021 году объемы не более, чем в предыдущем году, они выполняются и реализуются. Рынок тоже знает и слышит эти задания и ограничения, которые связаны с предстоящей олимпиадой в Китае. Это дает, с одной стороны, снижение предложения на китайском рынке, а с другой стороны, мы видим по динамике продаж, что и в самом Китае есть некоторое охлаждение спроса. В целом, наверное, эти два фактора правильнее сейчас оценивать. Они балансируют друг друга, поэтому мы не видим каких-то серьезных активностей Китая на внешних рынках. Это определенная стабилизация конъюнктуры и спроса.

Что касается текущих активностей цен на топливо и газ, это создает сейчас серьезную нервозность, в какой-то степени неопределенность, так как многие европейские металлурги начинают объявлять о том, что вынуждены поднимать цены. Отдельные потребители начинают говорить о том, что у них появились проблемы с ведением бизнеса при таких ценах. Поэтому мы видим некую неопределенность в ближайшем периоде. Но в целом мы считаем, что в четвертом квартале и начале следующего года будет стабильная, сбалансированная



ситуация между спросом и предложением.

Что касается нашего CAPEX, по итогам этого года я считаю, что мы окажемся близки к плановым цифрам. CAPEX этого года будет на уровне \$1,0 млрд. Несмотря на то, что есть трудности, в том числе трудности с логистикой из-за ковидных ограничений, которые носят заметный характер, мы считаем, что мы с нашими партнерами сможем быть близкими к тем планам, которые перед собой ставили. Еще раз повторю, ориентир - \$1,0 млрд.

Что касается следующих периодов, то мы готовим нашу актуализацию CAPEXной программы, и планируем, что в декабре на дне инвестора об этом расскажем более подробно.

СЕРГЕЙ ДОНСКОЙ, СБЕРБАНК:

Спасибо большое. Если можно, один маленький вопрос вдогонку. Вы упомянули также сейчас про рост цен на энергоносители. В какой мере это может повлиять на рост себестоимости для вас в Турции в четвертом квартале и, может быть, в начале следующего года?

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Мы видим эту динамику, но в Турции есть определенное регулирование, если мы говорим про цены на газ. С одной стороны, мы не считаем, что это будет серьезное, заметное влияние. С другой стороны, напомним, что объем, который мы планируем произвести до конца года на сталеплавильном оборудовании нашего турецкого актива – около 200 тысяч. То есть это пока не самый большой прирост. Мы планируем выйти на 100 тысяч в декабре. Но мы движемся к этому поступательно, и уверен, что в этом году это нам даст серьезную прибавку к показателям турецкого актива.

АНДРЕЙ ЕРЕМИН, ДИРЕКТОР ПО ЭКОНОМИКЕ:

Дело в том, что мы видим наметившуюся тенденцию того, что рост издержек, связанный с ростом цен на энергоресурсы, сегодня все компании, включая европейские, перекалывают на потребителя. То есть цены на металлопрокат на сегодняшний день под влиянием этого фактора растут. Об этом открыто заявил Mittal Steel, и другие европейские производители.

АНДРЕЙ ЗАХАРОВ, РАЙФФАЙЗЕНБАНК:

Добрый день. Спасибо за презентацию и возможность задать вопрос. У меня два вопроса. Первый вопрос по CAPEX и дивидендной политике. Учитывая, что вопрос поднятия налога на прибыль для компании с высокими дивидендами остается на повестке в ближайшие годы, есть ли вероятность, что вы не будете корректировать дивидендную базу на избыточный CAPEX в этом году или, возможно, в следующем?

И второй вопрос касательно нового налогового механизма. Не могли бы вы, пожалуйста, подсказать наиболее актуальные оценки ваших потерь в следующем году с возможной разбивкой отдельно на акцизы на сталь и на измененную формулу НДС? Спасибо.

АНДРЕЙ ЕРЕМИН, ДИРЕКТОР ПО ЭКОНОМИКЕ:

Спасибо, хороший вопрос. Начну, наверное, с последней части вопроса – влияния вводимых с нового года налогов, это НДС и акциза на сталь. НДС – это уже действующий налог, его подняли. Для ММК это несущественно отразится на финансовых



результатах в связи с невысокой интеграцией ММК в сырьевые ресурсы. Что касается акциза на сталь, то здесь в большей степени зависит от ценовых параметров, так же, как и НДС, которые мы прогнозируем на следующий год. Мы ожидаем, что общий объем платежей по этим двум налогам может увеличиться на \$230-235 млн. Понятное дело, что львиная доля приходится на акциз на сталь. Тем не менее, отмечу, что если сравнить текущие экспортные пошлины, то такой объем мы оплатили за пять месяцев. То есть точно сумма сопоставимая, только там годовой объем, а здесь единичный.

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Что касается первой части вопроса о дивидендной политике и CAPEX. Исходя из цифр, о которых сейчас сказал Андрей, видно, что это не приведет к пересмотру нашей инвестиционной программы, подхода к нашим инвестициям. А про дивидендную политику мы уже говорили. Мы не планируем менять правила, которые у нас сейчас существуют.

ЭНДРЮ ДЖОНС, UBS:

Спасибо большое. У меня даже не один, у меня несколько вопросов. Первый посвящен вашей недавно запущенной ДСП. Учитывая текущие высокие цены на энергоносители, я, правда, не знаю, какова ситуация в Турции, но все же, в какой степени вы ожидаете изменение вашего положения на фоне выросших цен на энергоносители? Это первый вопрос.

Второй касается вашего прогноза на четвертый квартал. Какой объем продаж вы в консолидированном режиме прогнозируете в четвертом квартале с учетом 200 тыс. тонн из Турции? И заодно – есть ли у вас какие-то ожидания по дальнейшему изменению оборотного капитала? Спасибо большое.

АНДРЕЙ ЕРЕМИН, ДИРЕКТОР ПО ЭКОНОМИКЕ:

Эндрю, спасибо за вопрос. Я постараюсь ответить про объем продаж, который мы видим в четвертом квартале этого года. По нашим прогнозам, мы предполагаем рост продаж в связи с тем, что, как уже было отмечено, происходит оживление на рынках, в частности, существенное оживление происходит на российском рынке, где мы присутствуем в большей степени. Соответственно квартал к кварталу мы ожидаем рост продаж. В четвертом квартале мы ожидаем продажи примерно на уровне второго квартала с ростом консолидированных продаж около 13-15% год к году.

По оборотному капиталу. Мы по результатам третьего квартала скопили остатки металлопроката на наших торговых компаниях в экспортном направлении и с внутреннего рынка. Мы предполагаем реализовать их на рынке в четвертом квартале. Соответственно, мы предполагаем, что мы высвободим и вернем в поток денежные средства, которые были отвлечены в оборотный капитал в третьем квартале.

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Что касается вопроса по ДСП и эффективности. В России стабильная ситуация цен на энергетику. Что касается Турции, то, тяжело давать прогноз. Мы при своем планировании исходим из того, что пиковые энергетические цены – это все-таки спекулятивный фактор, и он отработает «в короткую». Как только возникнут и пополнятся зимние запасы, уйдет ажиотажный спрос,



мы уверены, что цены нормализуются и будут, скорее, отражать некую общую инфляцию, или коррелировать с общей инфляцией, которая сейчас заметна по всем странам, по всем экономикам.

В целом на данный момент, маржинальность, которая существует на турецком рынке и в целом, позволяет нам быть уверенными в загрузке и доходности нашего завода в Турции. Мы весьма оптимистично смотрим на загрузку и производство турецкого актива в следующем году.

Напомню, на следующий год мы себе ставим задачу выйти в целом по году на 1,6 млн тонн на турецкой площадке, понимая, что во второй половине года он уже должен работать на своей максимальной производительности 2 млн тонн. В целом на следующий год мы видим, что 1,6 млн тонн мы сможем произвести и сможем реализовать.

АРТЕМ БАГДАСАРЯН, WOOD & CO

Добрый вечер, дамы и господа. Спасибо большое за презентацию. У меня буквально один вопрос. На прошлом звонке, если я не ошибаюсь, вы говорили, что в 2022 году вы собираетесь потратить 1,1 млрд, а сейчас, я так вижу, вы зафиксировали прогноз в 950 млн. Чем объясняется разница в 150 млн? И, собственно, есть ли какая-то обновленная цифра, или 950 – это то, на что можно ориентироваться? Спасибо.

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Сегодня я назвал цифру как прогноз завершения этого года, когда говорил о \$1,0 млрд. Что касается следующего года, то я тоже сейчас смотрю слайд 31 – \$950 млн. Я здесь отвечаю так, что мы действительно сейчас пересматриваем, актуализируем наши инвестиционные планы, в том числе и связанные с проектами парниковых газов, и так далее, и в декабре мы вернемся к вам с нашими планами, стратегией на пять ближайших лет, с новыми ориентирами.

ДМИТРИЙ СМОЛИН, ИБ СИНАРА:

Добрый день. Спасибо большое за презентацию. Несколько вопросов. Первое – в связи с ростом цен на коксующийся уголь на 80% в третьем квартале, подскажите, пожалуйста, какая у вас сейчас самообеспеченность по коксующемуся углю, и какой эффект на кэш-кост сляба вы ожидаете в третьем квартале от данного роста?

Второй вопрос – Турция. Мы видим небольшое снижение рентабельности по EBITDA-маржа в Турции в третьем квартале. При этом цены, в моем понимании, в третьем квартале были на пиковых уровнях, и динамика других европейских компаний наоборот показала рост рентабельности. С чем связано некоторое замедление именно маржи? Это спред между ломом и ценами HRC или каких-то другие факторы?

И последний вопрос про потенциальное включение в MSCI после IPO, который ваш основной акционер провел сравнительно недавно. Ожидаете ли вы, что MSCI пересмотрит Foreign Inclusion Factor, FIF так называемый, до 0,25, что может увеличить шансы на включение акций ММК в MSCI Russia Index? Спасибо.

**АНДРЕЙ ЕРЕМИН, ДИРЕКТОР ПО ЭКОНОМИКЕ:**

Спасибо за вопросы. Начну тогда с цен на угли, цен на сырье и кэш-кост сляба. По сути, мы видим существенный рост цен на угли. Понятно, чем он вызван – это спекуляция, это недостаток энергоресурсов в Европе, в Китае и, соответственно, мы ожидаем, что этот период не продлится долго. Тем не менее, это уже оказало влияние на цены на угли в третьем квартале. Цены выросли примерно на 50% от цен на СРТ, и мы предполагаем, что эти индексы окажут влияние уже на четвертый квартал, и еще вырастут на 65%. В результате это повлияет на кэш-кост, увеличив его на фоне снижения цен на железорудное сырье. Потому что цены на железорудное сырье по обратной тенденции упали более, чем 100 долларов от пиковых цен. Соответственно, два фактора между собой нивелируют друг друга практически полностью, и мы ожидаем кэш-кост четвертого квартала примерно на уровне третьего квартала. При этом все-таки есть позитивный взгляд на цены на металлопрокат в четвертом квартале в связи с оживлением рынка.

По Турции сегодня ситуация следующая. Мы видим, что последнюю неделю цены на турецком рынке на горячекатаный рулон выросли порядка на \$40, что также благоприятно сказывается на доходности турецкого актива, при том, что металлический лом вырос с \$435 до \$500, зафиксировался на \$505 долларов сегодня. То есть турки уже приостановили закуп, потому что в основном металлический лом в Турции идет на производство длинномерного проката, и соответственно длинномерный прокат показывает иную тенденцию цен на турецком и ближайших рынках.

Соответственно, мы сегодня фиксируем прибыль именно на горячем переделе. Она нас полностью устраивает. Порядка 120 \$/т мы зарабатываем в моменте. И предполагаем, что эта позитивная маржа на этом переделе у нас будет положительная, позитивная. Сложно говорить об ее уровне, но мы предполагаем, что не менее \$50-55 долларов в какой-то длинной перспективе.

И по MSCI. Думаю, что не стоит сейчас что-то предсказывать. Наши показатели деятельности близки, может быть, к тому, чтобы вступить в MSCI, но решение будет приниматься по результатам последних двух недель октября месяца, и в ноябре решение будет озвучено. Поэтому давайтеждемся.

ВЕРОНИКА КРЯЧКО, РУКОВОДИТЕЛЬ ПО СВЯЗЯМ С ИНВЕСТОРАМИ:

Коллеги, у нас есть несколько вопросов с линии веб-каста. Первый вопрос озвучу. Какое влияние на деятельность компании оказывает недавнее повышение цен на электроэнергию в мире? Планирует ли компания закладывать в цену данное повышение цен на электроэнергию?

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Мы уже говорили, рынок реагирует, видит и понимает, что если растут цены, то металлурги переносят это дальше, к своему клиенту. Но повторюсь, я уже отвечал на данный вопрос, пока это оказывает небольшое влияние в целом на себестоимость.

ВЕРОНИКА КРЯЧКО, РУКОВОДИТЕЛЬ ПО СВЯЗЯМ С ИНВЕСТОРАМИ:

Также есть дополнительный вопрос о динамике производства магния в Китае. Влияет ли нехватка производства магния в Китае из-за снижения производства электроэнергии? Сказывается ли это



как-то на показателе деятельности компании ММК?

**ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР:**

Нет, мы не видим такого влияния.

**АНДРЕЙ ЕРЕМИН, ДИРЕКТОР ПО
ЭКОНОМИКЕ:**

Действительно, Китай сегодня находится в ситуации, когда экспорт для китайских металлургов не выгоден, цены внутреннего рынка в Китае выше, и мы практически не видим Китай на внешних рынках, потому что цена, которую металлурги Китая выставляют на экспортные продажи, значительно выше тех цен, которые происходят при торговле с Россией, со странами СНГ.

**ВЕРОНИКА КРЯЧКО,
РУКОВОДИТЕЛЬ ПО СВЯЗЯМ С
ИНВЕСТОРАМИ:**

Дамы и господа, большое спасибо за внимание к нашей компании и уделенное время. Если у вас остались какие-то вопросы, мы будем рады ответить. Пожалуйста, обращайтесь в службу по связям с инвесторами ММК. Всего доброго и до скорых встреч.



ИНФОРМАЦИЯ ОБ ММК

ПАО «Магнитогорский металлургический комбинат» входит в число крупнейших мировых производителей стали и занимает лидирующие позиции среди предприятий черной металлургии России. Активы Группы ММК в РФ представляют собой крупный металлургический комплекс с полным производственным циклом, начиная с подготовки железорудного сырья и заканчивая глубокой переработкой черных металлов. ММК производит широкий сортамент металлопродукции с преобладающей долей премиальной продукции. В 2020 году ПАО «ММК» произвел 11,6 млн тонн стали и реализовал 10,8 млн тонн товарной металлопродукции.

ММК является одним из лидеров отрасли по производственным издержкам и показателю рентабельности. Выручка Группы ММК за 2020 год составила 6 395 миллионов долларов, EBITDA — 1 492 миллионов долларов. Долговая нагрузка ММК является наименьшей в отрасли. Соотношение Чистый Долг/EBITDA на конец 2020 года составляет -0,06х. Инвестиционный рейтинг ММК подтвержден ведущими мировыми рейтинговыми агентствами: Fitch, Moody's, S&P.

Обыкновенные акции ММК котируются на Московской Бирже, а депозитарные расписки Компании торгуются на Лондонской Фондовой Бирже. Доля акций в свободном обращении составляет 20,2%.

Подписывайтесь на наш **официальный канал в Telegram**, чтобы первыми быть в курсе главных новостей ММК.

СЛУЖБА ПО СВЯЗЯМ С ИНВЕТОРАМИ

Крячко Вероника
+7 (915) 380-62-66
kryachko.vs@mmk.ru

СЛУЖБА ПО УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ

Врубель Ярослава
+7 (982) 282-96-82
vrubel.js@mmk.ru

СЛУЖБА ВНЕШНИХ КОММУНИКАЦИЙ

Кучумов Дмитрий
+7 (985) 219-28-74
kuchumov.do@mmk.ru

Егоров Олег
+7 (903) 971-88-37
egorov.oa@mmk.ru

БЛИЖАЙШИЕ КЛЮЧЕВЫЕ ДАТЫ

ФИНАНСОВЫЙ КАЛЕНДАРЬ

8-9 ноября	GS 13 th Annual CEEMEA 1x1 Conference, онлайн
10-11 ноября	10 th Global Natural Resources Conference, онлайн