



ТРАНСКРИПТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПО МСФО

ЗА 3 КВАРТАЛ И
9 МЕСЯЦЕВ 2020 ГОДА

22 ОКТЯБРЯ 2020
МАГНИТОГОРСК, РОССИЯ

Публичное акционерное общество «Магнитогорский металлургический комбинат» («ММК» или «Группа») (MICEX-RTS: MAGN; LSE: ММК), один из крупнейших мировых производителей стали, объявляет финансовые результаты за 3 квартал и 9 месяцев 2020 года.



СПИКЕРЫ ГРУППЫ ММК

-
- Павел Шиляев, Генеральный Директор
 - Андрей Еремин, Директор по экономике
 - Мария Никулина, Директор по финансам
 - Вероника Крячко, Руководитель по связям с инвесторами

УЧАСТНИКИ, ЗАДАЮЩИЕ ВОПРОСЫ

-
- Александр Бодров, ВТБ Капитал
 - Анна Антонова, JP Morgan
 - Илья Дмитриев, Goldman Sachs
 - Станислав Юдин, ITI Capital
-



ГРУППА ММК

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

**ВЕРОНИКА КРЯЧКО,
РУКОВОДИТЕЛЬ ПО СВЯЗЯМ С
ИНВЕСТОРАМ:**

Дамы и господа, добрый день. Меня зовут Вероника Крячко, руководитель команды по связям с инвесторами Магнитогорского металлургического комбината. От лица ММК я хотела бы поприветствовать вас на нашей телефонной конференции, посвященной раскрытию финансовых результатов за третий квартал и девять месяцев 2020 года.

Я бы хотела представить команду ММК, выступающей сегодня на звонке. Павел Шиляев, генеральный директор, Андрей Еремин, директор по экономике, Мария Никулина, начальник управления финансовых ресурсов.

Мы начнем звонок с обзора генеральным директором Павлом Шиляевым основных макроэкономических и рыночных трендов третьего квартала в России и мире, а также ключевых результатов группы.

Далее, директор по экономике Андрей Еремин и начальник управления финансовых ресурсов Мария Никулина обсудят подробнее финансовые результаты за третий квартал. После презентации мы будем рады ответить на ваши вопросы. На этом я хотела бы передать слово Павлу Шиляеву.

**ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР:**

Мы рады приветствовать вас. Спасибо, что присоединились к нашему звонку, посвященному раскрытию финансовых результатов группы ММК за третий квартал и девять месяцев 2020 года.

Глобальная пандемия и коронавирусная инфекция оказала и продолжает оказывать существенное влияние на все сферы жизни. В этой связи отмечу, что ММК предпринимает все необходимые меры для сохранения здоровья рабочих и служащих группы и обеспечения непрерывности работы всех бизнес-процессов. Запущенные весной меры по предупреждению распространения и снижения риска заболевания коронавирусной инфекцией продолжает действовать во всех обществах группы. Офисные сотрудники находятся на дистанционном режиме работы. Количество персонала на производственных площадках ограничено, рабочие смены разведены по времени.

В эти непростые для мировой экономики и, в частности, для стальной промышленности времена мы продолжаем эффективно действовать и целенаправленно реализовывать стратегию группы. Это в свою очередь позволяет нам демонстрировать высокие результаты.

Далее, подробно остановлюсь на обзоре рыночной конъюнктуры в третьем квартале. Постепенное восстановление глобальной экономики, наметившееся в предыдущем квартале, продолжилось и в третьем квартале на фоне активных мер, предпринимаемых органами власти по всему миру. Так, правительство Китайской Народной Республики в третьем квартале продолжило активную работу по восстановлению экономики. Совокупность мер, гибкость денежно-кредитной политики наряду с целенаправленными мерами по восстановлению внутреннего спроса посредством реализации масштабных государственных программ финансирования позволили показать КНР рост ВВП в размере 4,9% в третьем квартале.



Программа финансирования инфраструктурных проектов, изначально направленная на восстановление спроса в промышленном секторе экономики, в третьем квартале оказала положительный эффект на сектор услуг, что в итоге привело как к восстановлению производственного индекса деловой активности, так и индекса деловой активности в сфере услуг к докризисному уровню.

Перейдем к обзору рынков стали в Китае. На фоне экспоненциального роста инфраструктурных проектов по всей стране рост выплавки и потребления стали в третьем квартале приблизился к максимальным уровням. Так, видимое потребление в Китае в третьем квартале по оценке экспертов увеличилось на 13,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В то же время, несмотря на максимальную загрузку доменных печей по всей стране, чистый экспорт стальной и металлопродукции продолжил тренд на снижение. В третьем квартале на фоне сильного спроса внутри страны и более привлекательных, чем на экспорте, цен реализации внутри Китая.

Далее, остановлюсь на макроэкономических трендах в России. Говоря о ситуации в экономике России, хотелось бы отметить, что своевременная помощь государства, направленная на поддержку наиболее пострадавших секторов экономики, а также реально располагаемых доходов населения позволило дать необходимый импульс для дальнейшего восстановления экономики и заложить тренд на возобновление деловой активности, несмотря на сохраняющуюся угрозу со стороны пандемии. Так, в результате принятых мер промышленный индекс деловой активности приблизился к уровню, сопоставимому с периодом прошлого года, и составил 48,9%.

Что касается российского рынка стали, в третьем квартале справедливо отметить положительное влияние отложенного спроса, сформировавшегося в предыдущем квартале. Перенос нереализованного спроса на стальную и металлопродукцию наряду с активным спросом на сталь со стороны строительного сектора в течение квартала, а также со стороны автомобильной промышленности позволили в третьем квартале укрепить тренд на восстановление видимого потребления стали. В то же время динамика спроса на стальную продукцию в других металлопотребляющих секторах пока остается неоднородной.

В третьем квартале правительство продолжило реализацию национальных проектов. По данным официальной статистики расходы государственного бюджета в июле и августе 2020 года на такие проекты как модернизация инфраструктуры, безопасные и качественные дороги практически сопоставимы с расходами за аналогичный период годом ранее, что в значительной мере поддержало спрос на сталь в отчетном периоде.

Перейдем к основным ценовым трендам. Активное восстановление экономики Китая, сформировавшее за два последних квартала исторически высокий спрос на стальную металлопродукцию, явилось основным фактором, повлиявшим на восстановление цен на плоский прокат и арматуру на мировом рынке. Глобальное замедление экономики на фоне пандемии, приведшее к сокращению загрузки металлургических мощностей в развитых странах и Индии, продолжило оказывать давление на мировые цены на коксующийся уголь в третьем квартале.



Рынки КНР и возможность импорта в течение отчетного квартала была лимитирована годовыми квотами на импорт углей. В этот период спотовые цены не превышали 105-110 долларов за тонну. В то же время с сентября цены на коксующийся уголь выросли сразу до 135-140 долларов за тонну благодаря росту цен на металлопродукцию и восстановлению спроса за пределами КНР.

Индекс железно-рудное сырье достиг своих максимумов на фоне высоких темпов выплавки стали в Китае. В то же время в третьем квартале сформировался тренд на восстановление экспорта ЖРС из Бразилии на фоне снятия производственных ограничений ключевого производителя ЖРС компанией «Vale». Несмотря на это сокращение запасов в портах и ажиотажный спрос, КНР поддержал рост индексов в текущем квартале.

Хочу остановиться на основных результатах группы ММК за третий квартал. В продолжение обзора ситуации на российском рынке хотел бы дополнить, что ММК как лидер российского рынка плоского проката полностью воспользовался улучшением рыночной ситуации. Восстановление деловой активности в России и в мире в совокупности с запуском у нас в работу стана 2500 горячей прокатки способствовали росту выплавки стали на 22%, до 2,9 миллиона тонн. Мы продолжаем следовать стратегии группы по максимизации производства высокомаржинальной продукции. Загрузка таких агрегатов в третьем квартале находилась на высоком уровне.

В третьем квартале мы нарастили консолидированные продажи на 23% относительно прошлого квартала, до 2,7 миллиона тонн. Продажи продукции с высокой добавленной стоимостью выросли на 16,5%, до 1,3 миллиона тонн. Доля продаж такой продукции в портфеле составила 49%.

Далее остановлюсь на структуре продаж. Группа ММК полностью реализовала потенциал наметившегося тренда на восстановление деловой активности на рынках России и СНГ. Доля продаж группы на высокомаржинальный внутренний рынок в третьем квартале существенно выросла и составила 84%. На этом фоне мы сократили экспортные отгрузки и переориентировали их в наиболее прибыльные регионы Ближнего Востока.

Далее хотел бы дать более подробную информацию по реализуемым нами стратегическим проектам. В третьем квартале мы продолжили реализацию проектов, направленных на достижение важнейших стратегических приоритетов. В середине июля после плановой реконструкции мы запустили стан 2500 горячей прокатки и постепенно в течение квартала наращивали объемы производства.

Реализация данного проекта на первоначальном этапе увеличит объемы производства горячекатаного проката на 800 тысяч тонн, улучшит качественные характеристики продукции, а также расширит ассортимент. В августе после капитального ремонта выполнена раздувка доменной печи № 2. Напомню, что помимо повышения операционной эффективности, данный проект также направлен на улучшение экологических показателей группы, чему будет способствовать современные аспирационные установки в составе этого объекта.

На данный момент мы продолжаем строительство коксовой батареи. Мы несколько скорректировали график проекта. И теперь пуск первой очереди назначен на 2022 год. Но при этом реализация проекта идет полным ходом.



Что касается некоторого прогноза на четвертый квартал. Мы планируем, что будем увеличивать загрузку мощностей стана 2500 горячей прокатки. И в четвертом квартале, считаем, что выйдем на его проектные характеристики. На фоне государственных мер по стимулированию экономики и сформировавшегося отложенного спроса со стороны строительной отрасли это в целом окажет положительное влияние на объем продаж.

На фоне стабилизации цен на горячекатаный рулон в бассейне Черного моря цена на внутреннем рынке с четвертого квартала ожидается на уровне предыдущего периода. Капитальные вложения в четвертом квартале 2020 года ожидаются выше уровня третьего квартала. Мы нацелены на то, чтобы график реализации инвестиционных проектов, который мы себе наметили, выполнять.

Далее, о финансовом результате группы информацию даст директор по экономике Андрей Еремин.

**АНДРЕЙ ЕРЕМИН, ДИРЕКТОР ПО
ЭКОНОМИКЕ:**

ММК в полной мере воспользовался благоприятной рыночной ситуацией, увеличив объемы продаж и нарастив долю внутреннего рынка. В результате выручка за третий квартал выросла на 23,4%, до 1,6 миллиарда долларов.

Перейдем к себестоимости и основным факторам, повлиявшим на нее. Себестоимость выросла на 17,6%, отражая увеличение объемов продаж, рост цен на железно-рудное сырье и металлический лом, а также увеличение доли стали на дуговых печах.

В продолжение темы себестоимости хотел бы более подробно остановиться на Cash Cost сляба кислородно-конвертерного производства. Cash Cost сляба ККЦ за третий квартал составил 263 доллара за тонну, увеличившись относительно прошлого квартала на 3,1%. Негативное влияние оказал рост цен и увеличение доли металлического лома в сталеплавильной шихте на фоне роста выплавки стали. Дополнительное давление на Cash Cost сляба кислородно-конвертерного цеха оказал рост цен на железно-рудное сырье и увеличение доли окатышей в доменной шихте, несмотря на продолжающуюся коррекцию цен на угольный концентрат.

Благоприятная рыночная конъюнктура и рост доли продаж на внутренний рынок положительно сказались на показателях прибыльности группы. В результате EBITDA группы ММК в третьем квартале выросла на 54% относительно предыдущего квартала до уровня 350 миллионов долларов. А рентабельность по EBITDA при этом увеличилась до 22,4%.

Положительное влияние на прибыльность группы в третьем квартале оказал эффект ускорения программ повышения операционной эффективности и оптимизации затрат в рамках бизнес-системы ММК «Эволюция», которая по итогам квартала составила 16 миллионов долларов.

Далее перейдем к капитальным вложениям. Капитальные вложения сократились к прошлому кварталу на 9,7%, до уровня 159 миллионов долларов. Это соответствует графику реализации инновационных проектов в рамках стратегии группы. В третьем квартале группа продолжила реализацию проектов, направленных как на обеспечение лидерства в затратах и повышения экологической эффективности, так и на рост объемов производства и улучшение продуктового портфеля.

Далее текущие финансовые позиции группы вам расскажет Мария Никулина, начальник управления финансовых ресурсов.

**МАРИЯ НИКУЛИНА, ДИРЕКТОР ПО ФИНАНСАМ:**

Прежде всего, расскажу о том, что ММК продолжает придерживаться разумной финансовой политики. Общий долг группы на конец третьего квартала составил 946 миллионов долларов. Остатки денежных средств и депозитов на счетах группы на конец квартала составили 980 миллионов. Таким образом, отношение – чистый долг на EBITDA на конец третьего квартала составил минус 0,03, что по-прежнему является одним из самых низких значений среди мировых металлургов.

На слайде 23 представлен кредитный портфель и график гашения группы. Здесь вы видите, что в текущий момент высокие остатки денежных средств и доступные кредитные линии в размере 1,4 миллиарда долларов составляют значительный запас ликвидности. У группы комфортный график погашения, не подразумевающий разовые большие выплаты, а также низкая ставка по долгу, которая подтверждает устойчивость финансового положения группы ММК.

Перейдем к денежному потоку. Мы видим, что рост маржинальности на фоне благоприятной рыночной конъюнктуры и увеличение объемов продаж на внутренний рынок, а также эффективная работа менеджмента по оптимизации оборотного капитала положительно отразились на росте свободного денежного потока, который составил 335 миллионов долларов. А среди других факторов необходимо, конечно, выделить сокращение капитальных вложений, о которых говорил Андрей.

На слайде 25 представлена информация о дивидендных выплатах группы, группа продолжает следовать принципам в своей дивидендной политике, что в совокупности с высокими показателями рентабельности и уверенности в устойчивом положении группы и дальнейшем восстановлении деловой активности дает основание совету директоров рекомендовать выплату дивидендов на уровне 100% от свободного денежного потока. На этом наша презентация закончена.

Q&A**АЛЕКСАНДР БОДРОВ, ВТБ КАПИТАЛ:**

В первую очередь, спасибо за вашу презентацию и дивиденды. У меня вопрос больше про ценовую конъюнктуру как на внешних рынках, так и на внутреннем рынке. Сначала начну про внешние рынки. Понятно, что Китай в целом задает тон всем остальным ключевым регионам. В этом году было очень много выпущено специальных бондов на сумму около шести триллионов в локальных и денежных единицах. И все это было направлено, как бы стимул на инфраструктуру, на строительство. Как, вы ожидаете, будут вести себя цены на сталь в Китае, скажем, в четвертом квартале или как минимум в первом полугодии? Может быть не какие-то точные цены, а именно направление движения? Хочется также знать и ваше мнение, потому что Китай очень много инвестировал в этом году в строительство, в инфраструктуру и, может быть, в следующем году они будут предпринимать какие-то меры, чтобы немного остудить именно строительный сектор, поскольку там очень большая спекулятивная составляющая. И может это как-то будет давить на цены на сталь? И плюс, мы знаем, что Китай достиг очень большого объема потребления стали – почти в один миллиард тонн. И с этих



уровней уже будет сложнее дальше расти. Это про внешний рынок вопрос.

И про внутренний рынок именно про внутреннюю премию. Сейчас очень слабый рубль. Наверное, ожидать, что внутренняя премия будет как-то с экспортными ценами так же быстро, как это было в прошлые разы, наверное, не стоит. А, может быть, она будет так же быстро восстанавливаться? Хотел бы узнать ваше мнение по этому поводу.

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Мы, конечно, все действительно смотрим на китайскую конъюнктуру, на то, что происходит на их рынке. И с учетом тех мер поддержки, которые оказало правительство и объявило, и запустило вот эти крупные инфраструктурные проекты, все-таки если говорить о коротком промежутке, о ближайших полгода, мы довольно оптимистично смотрим на китайский рынок, потому что считаем, что уже вот эти объявленные и запущенные стратегические инвестиционные проекты, они, конечно, за этот период свой потенциал не завершат и будут поддерживать спрос со стороны потребителя, а значит хорошее настроение у металлургов. Это в том числе действительно, вы правильно отметили, позволяет надеяться и на влияние в целом на экспортные рынки. И поэтому здесь у нас настроении позитивное.

Что касается российского рынка, мы также оцениваем, что ближайший год, следующий год продолжится рост, в том числе связанный и с предыдущим снижением, и с теми программами, которое правительство объявляет, и которые работают. Наша оценка, наверное, 3% – 4% мы вправе рассчитывать на рост потребления внутри России. При этом что касается сиюминутной ситуации в части уменьшения премии внутреннего рынка, связанного с девальвацией рубля, да, действительно, вы абсолютно правы, такие ситуации были уже не раз, даже если посмотреть на недалекую перспективу. И всегда российское потребление демонстрировало довольно быструю отработку вот этого фактора девальвации рубля. Я думаю, что мы вправе рассчитывать, что на горизонте полтора – три месяца рублевые цены на российском рынке будут восстанавливаться. И мы вправе рассчитывать на премию на этом горизонте, наверное, около 50-ти долларов с дальнейшим ростом этой премии в следующем году.

АННА АНТОНОВА, JP MORGAN:

В комментариях к предыдущему вопросу вы упомянули, что видите рост спроса на сталь в следующем году в районе 3-4%. А можете дать чуть-чуть более развернутый комментарий, какие сейчас сценарии по динамике спроса вы рассматриваете как более или менее реалистичные? Видите ли вы какую-либо поддержку со стороны государства для основных потребляющих отраслей в России в следующем году? И в целом, ожидаете ли вы какой-то ощутимый вклад от реализации нацпроектов в рост спроса на сталь в обозримом будущем? Или все-таки прогнозируемый рост спроса (3-4%) будет иметь просто восстановительный характер?

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Действительно, говоря о перспективах российского потребления на следующий год, мы в первую очередь смотрим на величину снижения в текущем году и понимаем, что этот спрос в настоящий момент еще не восстановился. И мы для следующего года это оцениваем как потенциал к росту и запрос на рост остальных потребителей. Кроме того, те нацпроекты, о которых говорили в предыдущий 2019 год, которые действительно стартовали, начали работать, они тоже, по сути дела, все находятся на стадии раскрутки. Под них объявлены программы, под них дано финансирование, под них выстраиваются цепочки поставщиков, которые будут участвовать в реализации. И



здесь, я тоже считаю, что эффект в следующем, 2021 году должен себя проявить. С другой стороны, все-таки мы даем эту оценку – 4%, если оценивать эти все факторы. Но это довольно консервативная оценка, реалистичная, я бы сказал, оценка по прогнозам роста на следующий год.

АННА АНТОНОВА, JP MORGAN:

И второй вопрос более общий. Как вы оцениваете, в целом, как эпидемия коронавируса повлияла на бизнес-процессы ММК в этом году? Какие позитивные или негативные изменения пришли в компанию и после того, как, в общем-то, мы все надеемся, что ситуация нормализуется в следующем году. Какие позитивные изменения эта эпидемия в этом году принесла в бизнес-процессы? Что может остаться в компании? Какой компания выйдет из этого кризиса в следующем году? Что фундаментально может поменяться в позитивную сторону? Может быть, текущая эпидемия заставила как-то по-другому взглянуть на какие-то процессы, что-то улучшить? Могли бы дать небольшой комментарий по этому поводу?

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Если говорить о прямом влиянии, прямом воздействии на экономику группы именно со стороны фактов пандемии, я сказал бы, на нас такого прямого воздействия практически нигде это не оказало. Может быть вот как раз в капексных делах, где мы были вынуждены много принимать решений и общаться с нашими партнерами по дальнейшим графикам ведения работ. На нас, конечно, это оказало влияние через наших потребителей, через наших клиентов, и вот здесь вот мы отработывали в этот период и ориентировались, как нам вести операционную деятельность, что нам планировать, что мы имеем в запасах, и что мы должны делать.

Что касается внутренних бизнес-процессов, которые, наверное, как-то будут меняться в связи с вот этим опытом, который получил мир, получил бизнес, это, конечно, в целом, предстоит еще осознавать. Но в лоб, что мы увидели и поняли, что те, в первую очередь, цифровые технологии, то наше развитие, которое мы применяем в организации процессов на цифре, применение IT-подходов, в том числе, в целом по процессам оптимизации производства, они оказались как нельзя кстати. И, по большому счету, если наши все нововведения, я говорю, операционные, не в части защиты людей от последствий уже медицинских, а именно операционные эффекты, операционные результаты, операционные изменения, которые мы делали, они как раз бы находились в плоскости организации удаленной работы, организации работы с людьми через другие источники информации, даже, в конце концов, уменьшение, значительное сокращение бумажного документооборота и полный переход на все безбумажные, виртуальные технологии. Вот здесь вот, конечно, мы за этот год очень серьезно изменились, продвинулись, как, впрочем, наверное, и во всех отраслях.

Если резюмировать, я скажу, что, наверное, по-настоящему глубокие решения, выводы, они еще впереди, с учетом, в том числе, какие будут еще предложения по технологиям.

ИЛЬЯ ДМИТРИЕВ, GOLDMAN SACHS:

Вы ранее анонсировали два крупных проекта: это новая доменная печь и новая паровая турбинная электростанция. Два вопроса по этим проектам: когда вы планируете начать инвестиции в эти проекты и какой план по реализации металла новой доменной печи, какие конечные продукты вы планируете производить?

ПАВЕЛ ШИЛЯЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР:

Что касается упомянутых вами проектов по доменной печи и утилизационной паровоздуховной электростанции, это взаимосвязанные проекты, они у нас и графируются вместе как единый комплекс. Что касается начала работ, пока мы называем, что



мы идем согласно нашей программе, согласно тем графикам, которые мы себе ставили. Что касается, куда пойдет дополнительный объем чугуна с новой доменной печи, то, в первую очередь, этот проект направлен на то, чтобы увеличить долю чугуна в целом в производстве стали, как следствие, положительно повлиять на себестоимость конечной продукции, повисить эффективность наших бизнес-процессов.

А по воздухоудвнной электростанции, которая в комплексе стоит, она еще в целом повышает эффективность этого проекта, потому что, кроме того, что позволяет дополнительно повисить КПД выработки, производства чугуна, она еще позволит нам в следующем периоде полностью завершить утилизацию всех вторичных газов, в частности, конвертерного газа, забрать его в производство, тем самым повисить также эффективность и экологичность нашей технологической цепочки.

СТАНИСЛАВ ЮДИН, ITI CAPITAL:

Вы анонсировали потенциальное увеличение капзатрат в четвертом квартале, если это возможно, можно ли дать гайденс по капзатратам, в целом по году и на следующий год. И также вы сказали, что видите таргетом по величине оборотного капитала в размере до 14% против 11 по итогам третьего квартала, можно ли сезонно ожидать роста оборотного капитала именно в четвертом квартале?

АНДРЕЙ ЕРЕМИН, ДИРЕКТОР ПО ЭКОНОМИКЕ:

Андрей Еремин, я постараюсь ответить. Что касается изменения капекса в четвертом квартале, то мы в соответствии с графиком реализации проектов предполагаем рост до уровня 260 миллионов долларов. И, соответственно, ожидаем окончания года в районе 730, не более 730 миллионов долларов. Что касается оборотного капитала в четвертом квартале, то мы видим, что оборотный капитал несколько увеличится, будут влиять следующие факторы. Это накопление зимнего запаса сырья, в частности, металлического лома. Понятно, что мы предполагаем рост объемов реализации в четвертом квартале относительно третьего квартала до уровня чуть более 3 миллионов тонн. Соответственно, это влечет за собой рост потребности в оборотных средствах компании, в первую очередь, в связи с тем, что в экспортном направлении мы увеличим продажи, соответственно, увеличится и дебиторская задолженность. То есть, по сути, вот эти факторы будут влиять на увеличение оборотного капитала в четвертом квартале. Прогноз капекса на следующий год, то, что мы в этом году сместили график реализации коксовых батарей, соответственно, а предполагали в этом году капекс порядка 930 миллионов, соответственно, на следующий год у нас затраты по этому проекту переходят, и мы ожидаем капекс на следующий год около 1 миллиарда долларов.

СТАНИСЛАВ ЮДИН, ITI CAPITAL:

Если позволите, один дополнительный вопрос по оборотному капиталу. Можно ли говорить, что реализация отложенного спроса в третьем квартале привела к распродаже складских запасов, и объем реализации четвертого квартала будет приблизительно равен объему производства в этом квартале, или это некорректная трактовка этой ситуации?

АНДРЕЙ ЕРЕМИН, ДИРЕКТОР ПО ЭКОНОМИКЕ:

Да, совершенно верно, в том притоке средств из оборотного капитала, конечно, присутствует то, что мы снизили частично складские запасы, и в цепочке как раз экспортной в связи со снижением объема продаж на экспорт у нас также высвободились средства, несколько обратный процесс будет в четвертом квартале.

Спасибо за ответ.



СТАНИСЛАВ ЮДИН, ITI CAPITAL:

Дамы и господа, большое спасибо за внимание и уделенное время. Если у вас остались вопросы, пожалуйста, свяжитесь с командой по связям с инвесторами ММК, мы будем рады вам помочь. На этом мы хотели бы завершить звонок и пожелать вам хорошего завершения дня. До свидания.

**ВЕРНИКА КРЯЧКО,
РУКОВОДИТЕЛЬ ПО СВЯЗЯМ С
ИНВЕТОРАМ:**



ИНФОРМАЦИЯ ОБ ММК

ПАО «Магнитогорский металлургический комбинат» входит в число крупнейших мировых производителей стали и занимает лидирующие позиции среди предприятий черной металлургии России. Активы Группы ММК в РФ представляют собой крупный металлургический комплекс с полным производственным циклом, начиная с подготовки железорудного сырья и заканчивая глубокой переработкой черных металлов. ММК производит широкий сортамент металлопродукции с преобладающей долей продукции с высокой добавленной стоимостью. В 2019 году ПАО «ММК» произвела 12,5 млн тонн стали и 11,3 млн тонн товарной металлопродукции.

ММК является одним из лидеров отрасли по производственным издержкам и показателю рентабельности. Выручка Группы ММК за 2019 год составила 7 566 миллионов долларов, EBITDA — 1 797 миллионов долларов. Долговая нагрузка ММК является наименьшей в отрасли. Соотношение Чистый Долг/EBITDA на конец 2019 года составляет -0,13x. Инвестиционный рейтинг ММК подтвержден ведущими мировыми рейтинговыми агентствами: Fitch, Moody's, S&P.

Обыкновенные акции ММК котируются на Московской Бирже, а депозитарные расписки Компании торгуются на Лондонской Фондовой Бирже. Доля акций в свободном обращении составляет 15,7%.

Подписывайтесь на наш **официальный канал в Telegram**, чтобы первыми быть в курсе главных новостей ММК.

СЛУЖБА ПО СВЯЗЯМ С ИНВЕСТИТОРАМИ

Крячко Вероника
+7 (915) 380-62-66
kryachko.vs@mmk.ru

СЛУЖБА ПО УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ

Врубель Ярослава
+7 (982) 282-96-82
vrubel.ya@mmk.ru

СЛУЖБА ВНЕШНИХ КОММУНИКАЦИЙ

Кучумов Дмитрий
+7 (985) 219-28-74
kuchumov.do@mmk.ru

Егоров Олег
+7 (903) 971-88-37
egorov.oa@mmk.ru

БЛИЖАЙШИЕ КЛЮЧЕВЫЕ ДАТЫ

ФИНАНСОВЫЙ КАЛЕНДАРЬ

23–24 ноября	Встреча Группы ММК с инвесторами (NDR), online
1 декабря	Виртуальная конференция Citi
4 декабря	Виртуальная конференция Wood & Co EME
8 декабря	ММК онлайн. Беседа с первыми лицами компании

