



ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРУППЫ ММК



Результаты 4 кв. 2013 г.

- Выручка USD 1 869 млн - на уровне 3 кв. 2013 г.
- Себестоимость USD 1 537 млн - снижение 6% к 3 кв. 2013 г.
- EBITDA USD 312 млн - рост 34% к 3 кв. 2013 г.
- Маржа EBITDA 16,7% - рост 4,3 п.п. к 3 кв. 2013 г.
- Чистый долг Группы ММК USD 3 026 млн - снижение на USD 45 млн по сравнению с концом 3 кв. 2013 г.
- Cash-cost сляба до 356 долларов на тонну - снижение 2% к 3 кв. 2013 г.
- Доля продукции HVA Группы ММК за 4 кв. 2013 г. – 48,4% - на уровне 3 кв. 2013 г.
- Свободный денежный поток USD 28 млн

Результаты за 12 мес. 2013 г.

- Выручка USD 8 190 млн - снижение 12% к 12 мес. 2012 г.
- EBITDA Группы ММК USD 1 223 млн - снижение 10% к 12 мес. 2012 г.
- Маржа EBITDA – 14,9% - рост 0,3 п.п. к 12 мес. 2012 г.
- EBITDA сегмента Сталь (Турция) USD 25 млн - по сравнению с убытком по EBITDA за 12 мес. 2012 года в размере USD 75 млн.
- Чистый долг Группы ММК USD 3 026 млн - снижение на USD 492 млн по сравнению с концом 2012 г.
- Свободный денежный поток – USD 310 млн
- В 2013 г. Группа ММК провела обесценение материальных активов и гудвила и создала резерв на рекультивацию земель на сумму 2 456 млн долларов США

Факторы 1 кв. 2014 г.

- В связи со снижением мировых индексов на железную руду, ожидается сокращение закупочных цен компании на данный вид сырья.
- Цены на коксующийся уголь останутся на уровне прошлого квартала.
- В настоящий момент спрос на продукцию компании позволяет поддерживать уровень производства товарной продукции более 1 млн тонн в месяц.
- Оптимизация затрат будет оставаться основным приоритетом.

ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ЗАГРУЗКИ МОЩНОСТЕЙ



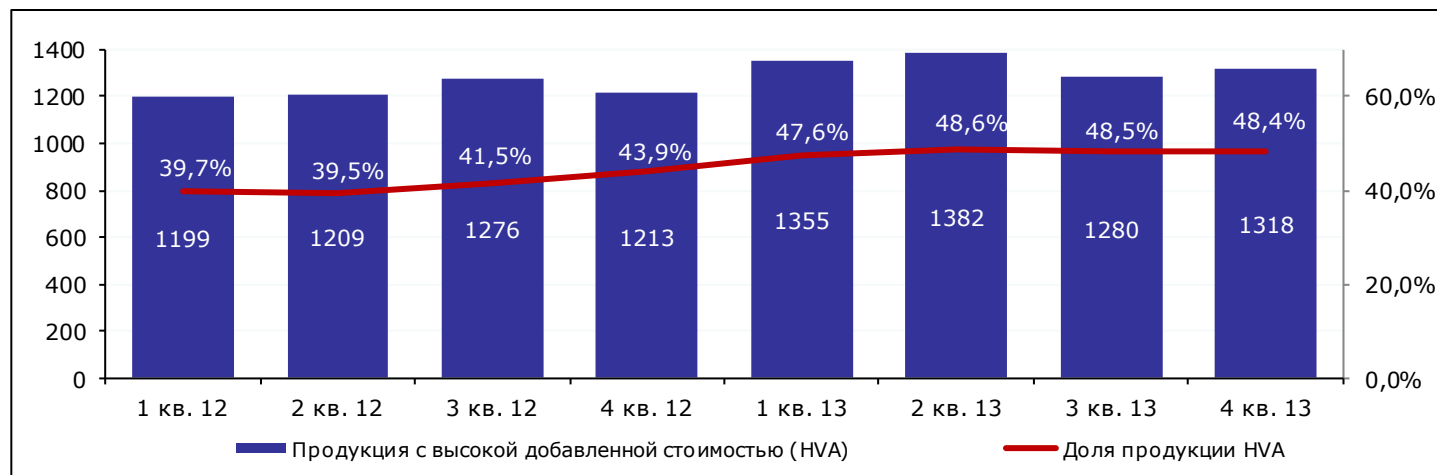
- Производство товарной металлопродукции Группы MMK за 12 мес. 2013 г. составило 11 млн тонн, на 7,3% меньше чем за 12 мес. 2012 г.
- Объем производства продукции с высокой добавленной стоимостью Группы MMK за 12 мес. 2013 г. составил 5 336 тыс. тонн, что на 9% выше уровня 12 мес. 2012 г.
- Производство концентрата коксующихся углей на ОАО «Белон» за 12 мес. 2013 г. составило 2 858 тыс. тонн, снижение 14% к 12 мес. 2012 г.

Основные производственные показатели, тыс. тонн

	4 кв. 13	3 кв. 13	%	12 мес. 13	12 мес. 12	%
Чугун	2 364	2 331	1%	9 586	10 121	-5%
Сталь (выплавка), в т.ч.	2 913	2 874	1,4%	11 941	13 037	-8%
ОАО "ММК"	2 913	2 874	1,4%	11 941	12 247	-2,5%
ММК Metalurji	0	0	-	0	790	-
Товарная продукция Группы, в т.ч.	2 723	2 640	3,1%	11 060	11 937	-7,3%
ОАО "ММК"	2 599	2 567	1,2%	10 667	11 029	-3%
ММК-Метиз*	116	138	-16%	535	494	8%
ММК Metalurji*	175	144	22%	664	901	-26%
Концентрат кокс. углей ОАО "Белон"	677	683	-1%	2 858	3 325	-14%

* - в том числе из продукции ММК

Рост отгрузки продукции HVA и ее доли в общем объеме продаж, тыс. т

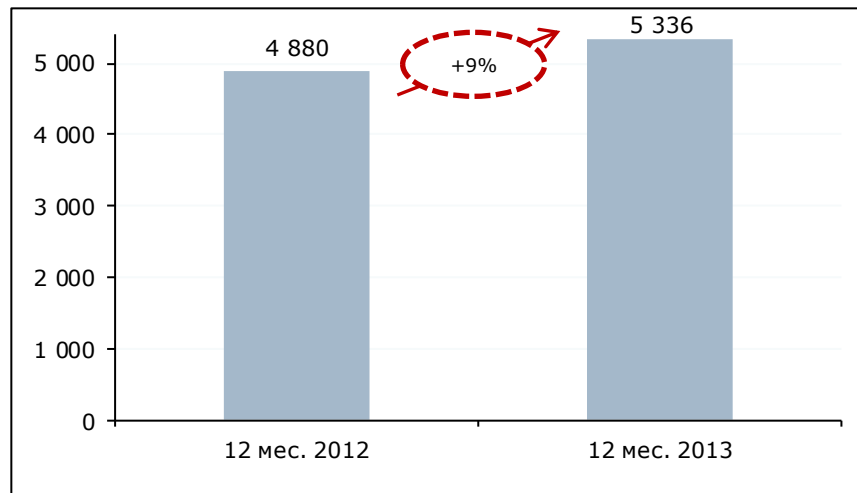


ОРИЕНТАЦИЯ НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК С БОЛЕЕ ВЫСОКОЙ СРЕДНЕЙ ЦЕНОЙ

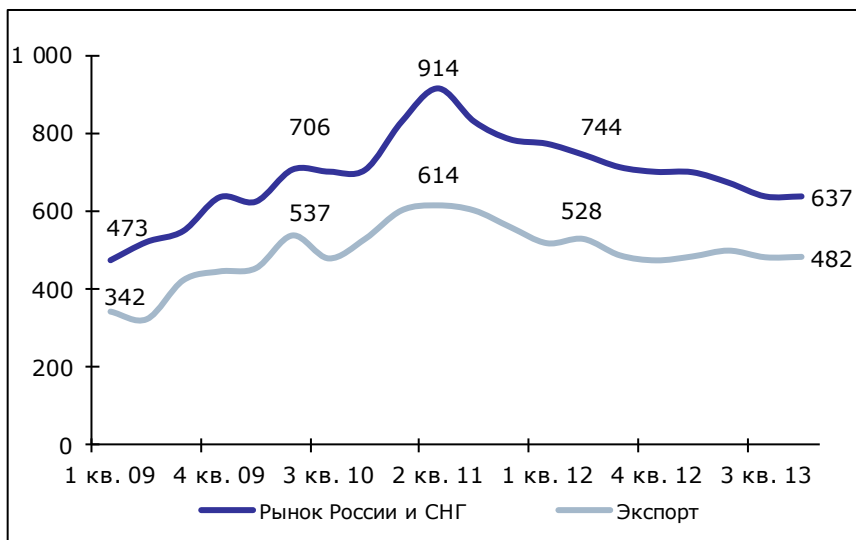


- ОАО «ММК» продолжает рассматривать внутренний рынок в качестве приоритетного, как с точки зрения близости основных потребителей, так и с точки зрения более высокого качества реализуемого сортамента
- В 4 кв. 2013 г. средняя цена реализации за тонну продукции на внутренний рынок осталась на уровне прошлого квартала и составила USD 637. Средняя экспортная цена за тот же период составила USD 482, что немного выше уровня 3 кв.
- За счет преобладания в структуре внутренних продаж продукции НВА средняя цена за тонну металлопродукции на внутреннем рынке исторически выше средней экспортной цены. Так, за 2013 г. средняя цена внутреннего рынка составила USD 661, средняя экспортная цена – USD 484

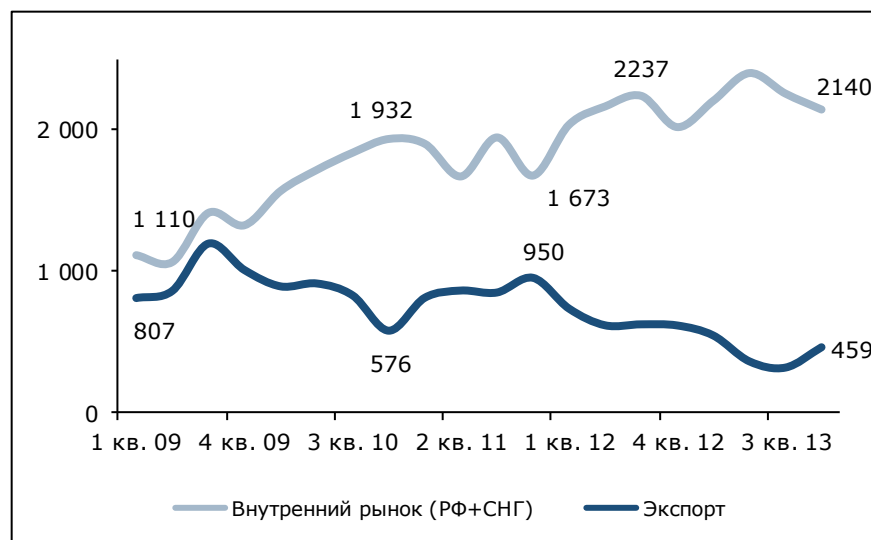
Рост производства продукции НВА Группы ММК, тыс. т



Средняя цена реализации ОАО «ММК», USD/т



Динамика продаж ОАО «ММК» по рынкам, тыс. т

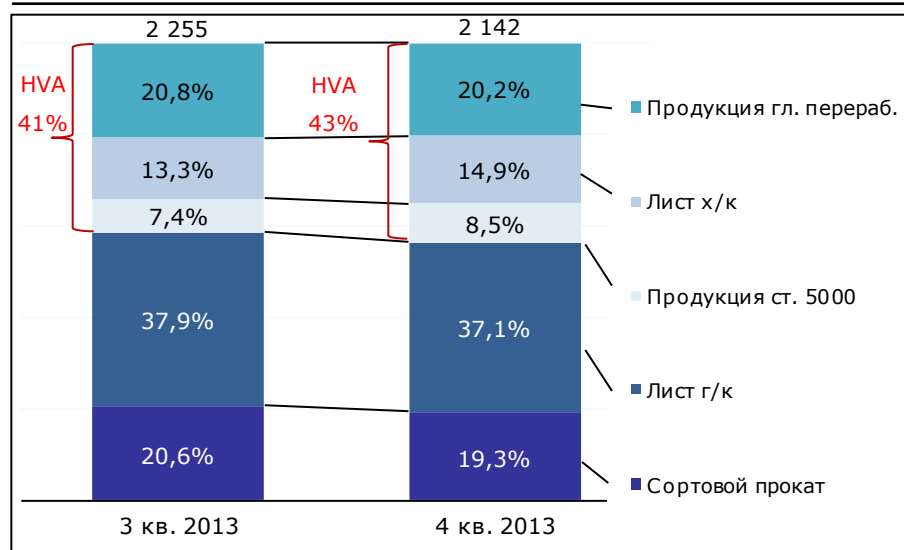


СТРУКТУРА ПРОДАЖ ГРУППЫ ММК НА РЫНОК РОССИИ И СНГ

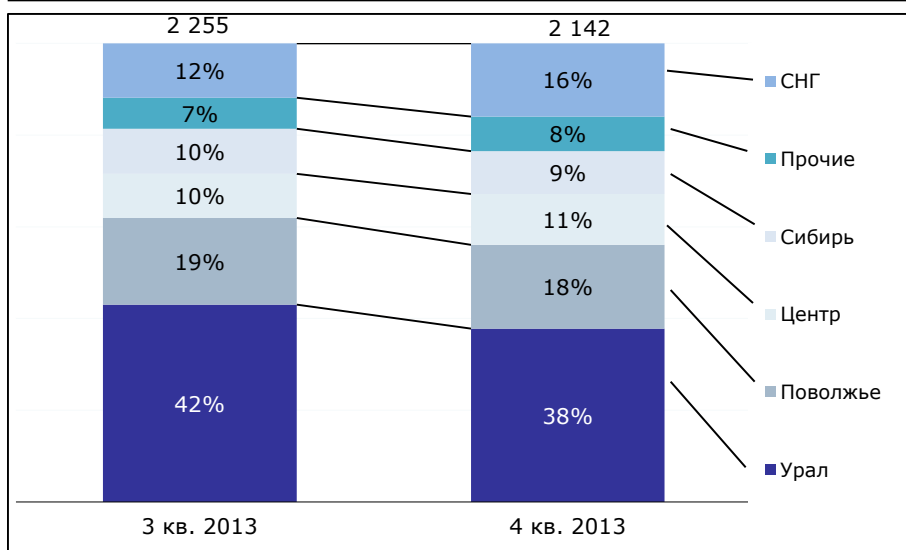


- Всего за 4 кв. 2013 г. на рынок России и СНГ было отгружено 2 142 тыс. тонн (79% от общей отгрузки)
- Отгрузки в самые металлоемкие регионы Урала и Поволжья составили 56% от общего объема внутренних продаж
- Самыми крупными клиентами ММК остаются предприятия трубной отрасли, машиностроения, строительной отрасли и автопрома
- В 4 кв. 2013 г. в структуре внутренних продаж продукция HVA занимала 43%

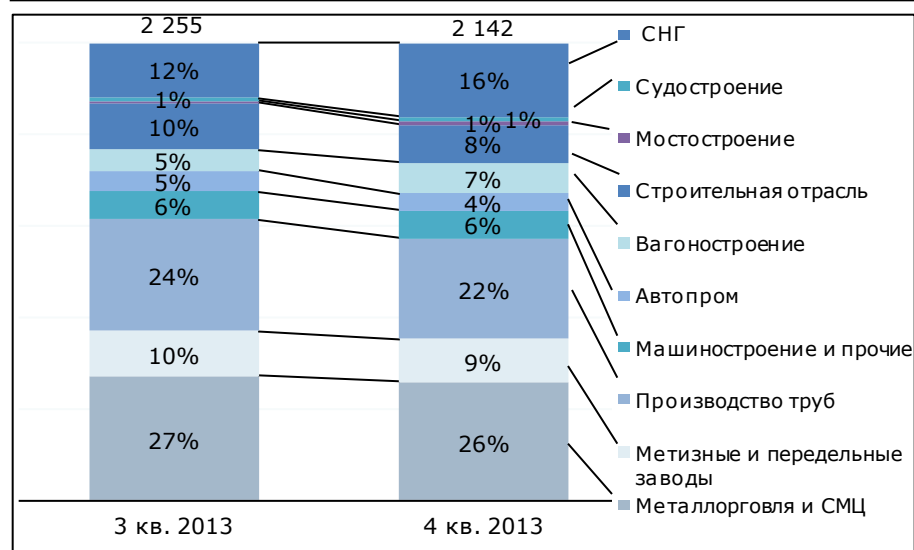
Структура отгрузки на рынок России и СНГ, тыс. т



Продажи на рынок России и СНГ по регионам, тыс. т



Продажи на рынок России и СНГ по отраслям, тыс. т

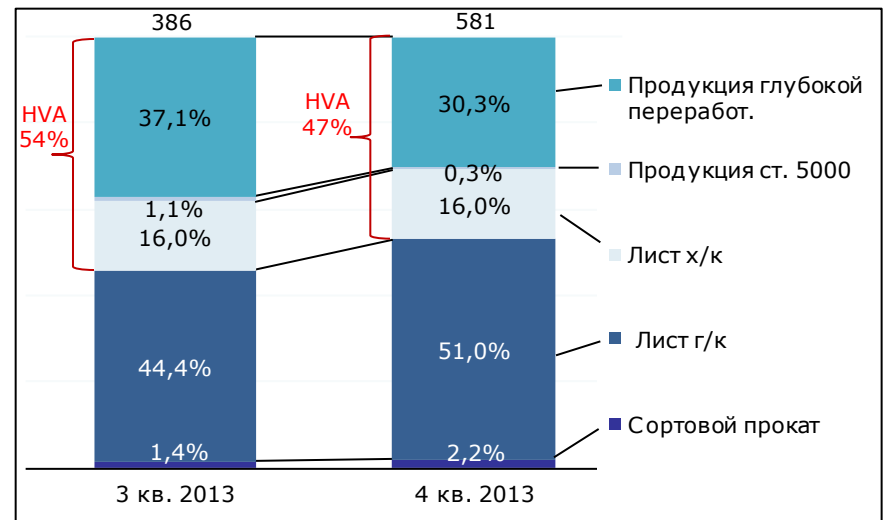




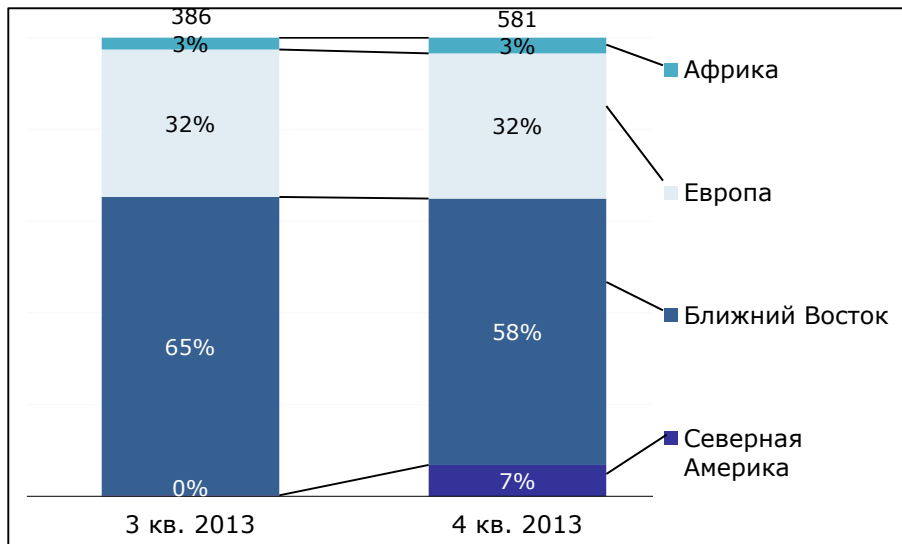
ПОЗИЦИИ ГРУППЫ ММК НА КЛЮЧЕВЫХ ВНЕШНИХ РЫНКАХ

- Отгрузка на внешние рынки в 4 кв. 2013 г. составила 581 тыс. тонн
- Крупнейшими экспортными рынками сбыта ММК остались Ближний Восток и Европа
- В структуре экспорта продолжает превалировать ГК прокат – 51%
- Благодаря отгрузке товарной продукции с турецкой площадки доля продукции HVA в отгрузках на внешние рынки превышает 47%

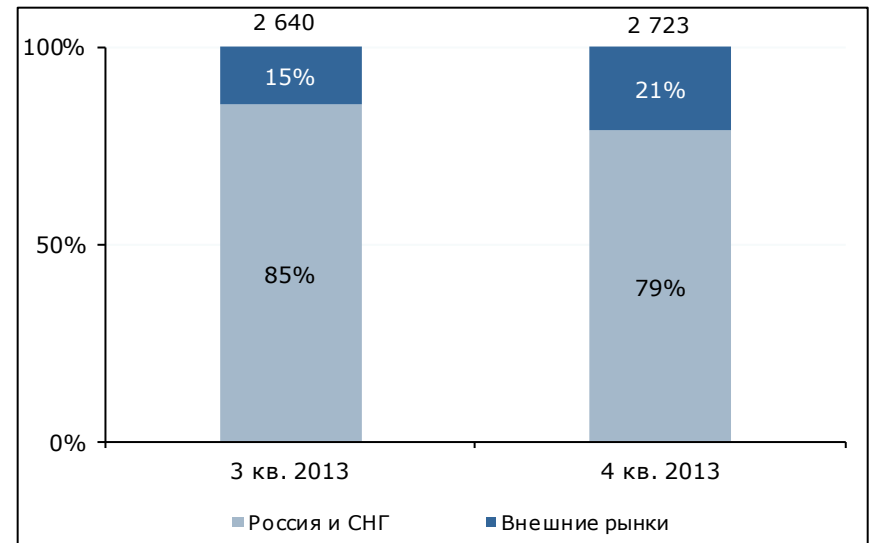
Структура отгрузки на внешние рынки, тыс. т



Структура продаж на внешних рынках по регионам, тыс. т



Доля продаж на внешних рынках, тыс. т

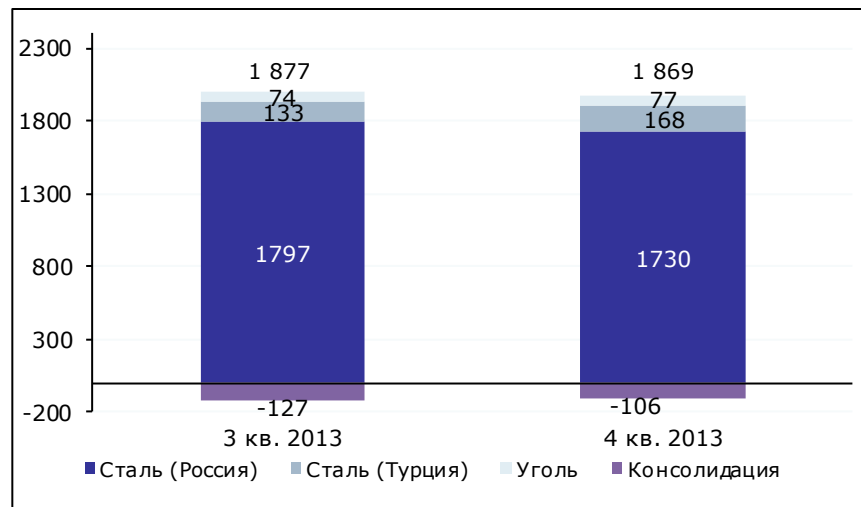


ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГРУППЫ ММК

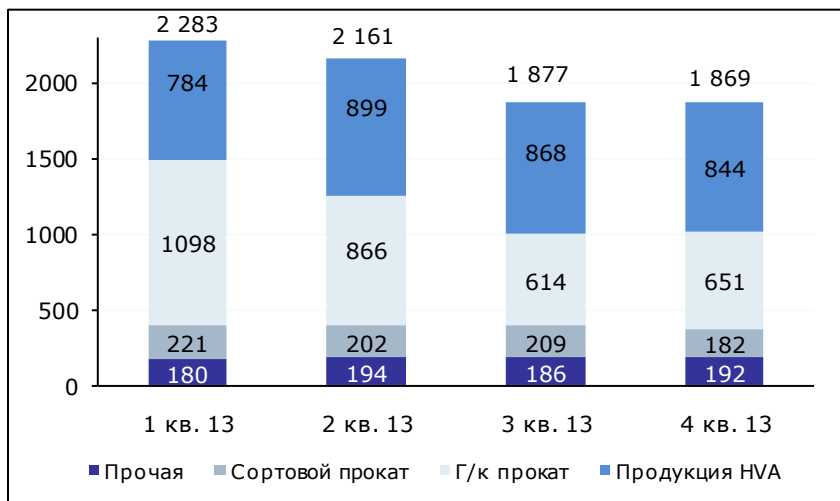


- Выручка за 4 кв. 2013 г. осталась на уровне 3 кв. 2013 г. и составила USD 1 869 млн
- Снижение выручки за 12 мес. 2013 г. на 12% к аналогичному периоду прошлого года связано с сокращением объемов производства и снижением средних цен на сталь в 2013 г.
- Доля продукции с высокой добавленной стоимостью (НВА) в общей выручке за 4 кв. 2013 г. составляет 45%, а в выручке от реализации собственно металлопродукции - 50%

Выручка за 4 кв. 2013 г., млн USD



Выручка по видам продукции, млн USD



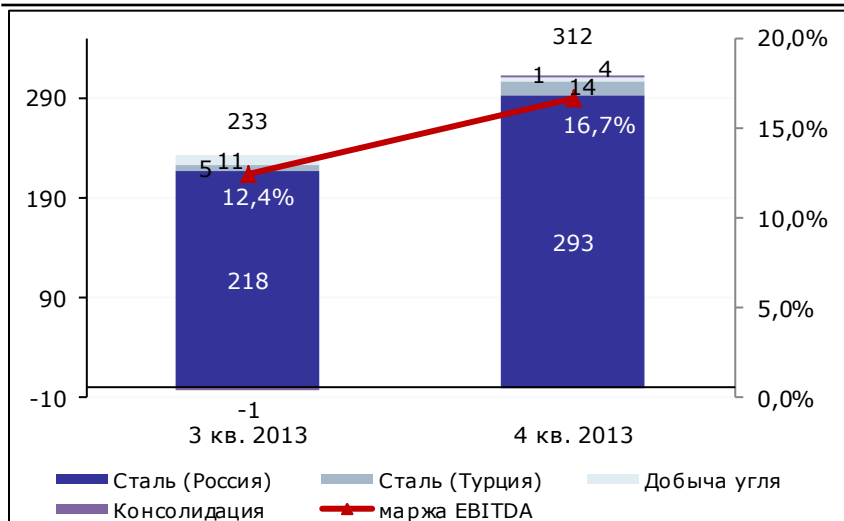
Выручка за 12 мес. 2013 г., млн USD



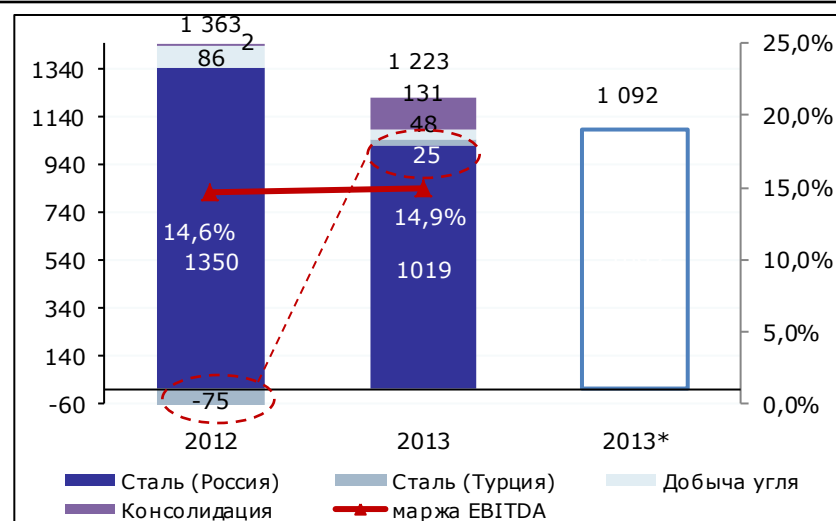
ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГРУППЫ ММК



EBITDA Группы ММК за 4 кв. 2013, млн USD

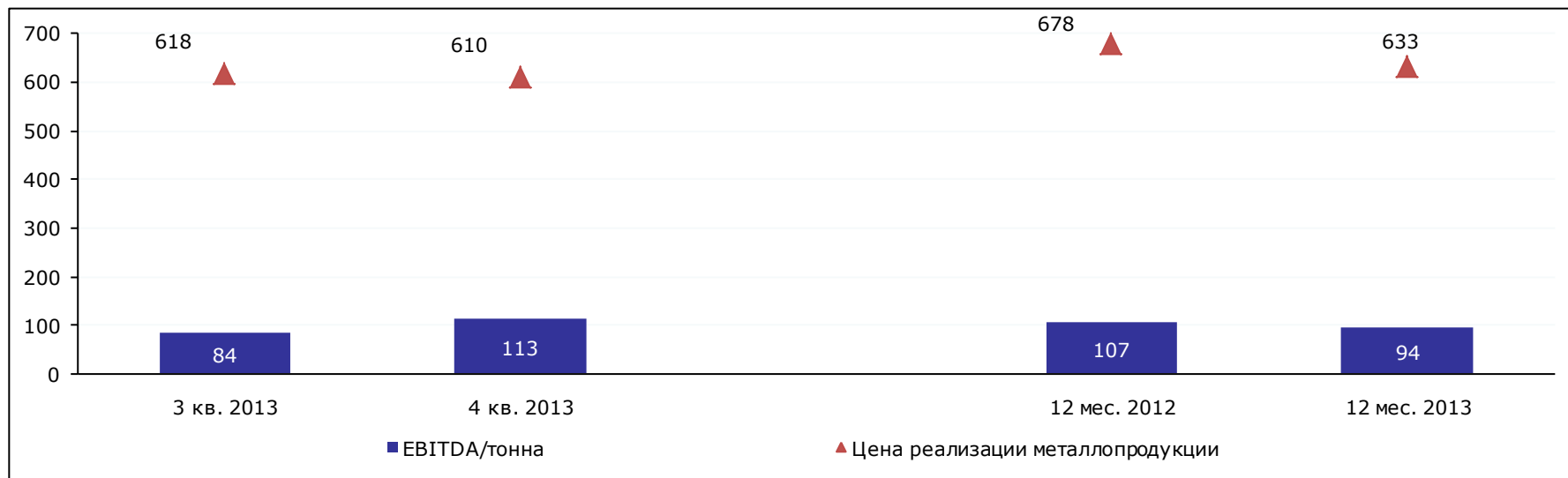


EBITDA Группы ММК за 12 мес. 2013, млн USD



* - EBITDA 2013 без учета эффекта от продажи ММК-Транс

EBITDA/тонну vs Цена реализации металлопродукции, USD/т

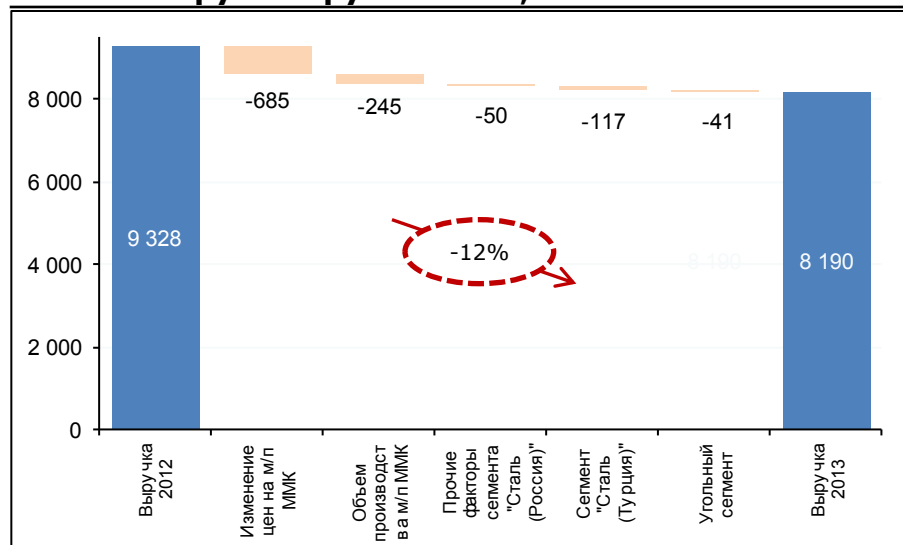


АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

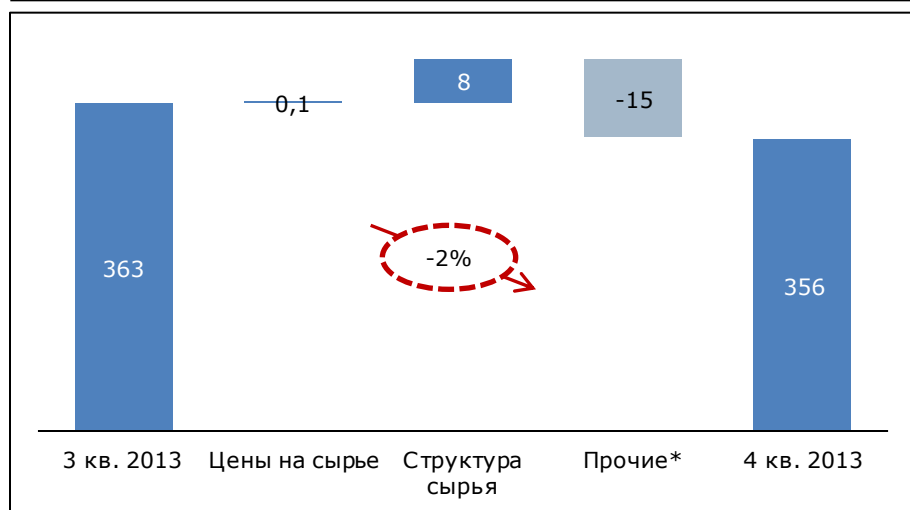


- Основной эффект на выручку Группы ММК за 2013 г. оказывало снижение средних цен реализации и объемов производства
- Денежная себестоимость тонны сляба в 4 кв. 2013 г. снизилась на 2% до 356 долларов США в связи с реализацией мер, направленных на сокращение остатков, и снижение стоимости услуг промышленного характера
- Эффективное управление оборотным капиталом и сокращение капитальных вложений позволяют Группе ММК создавать существенный свободный денежный поток

Анализ выручки Группы ММК, млн USD

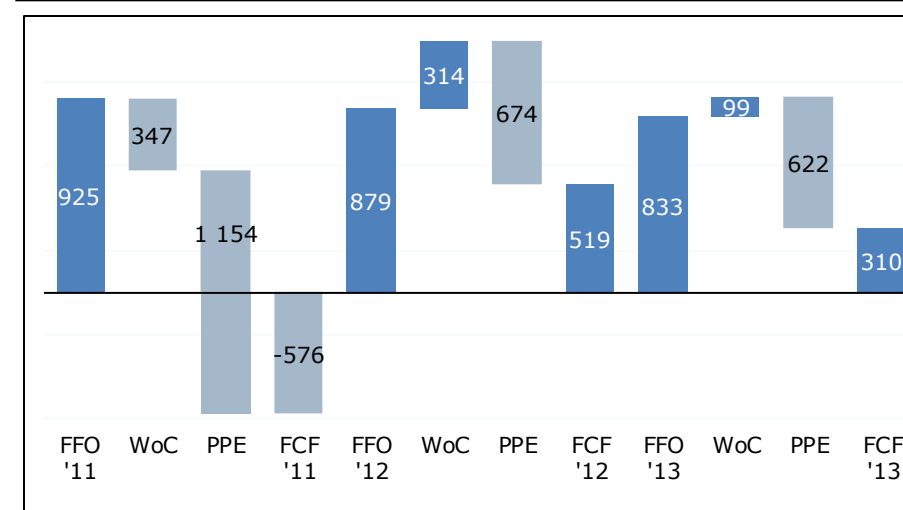


Динамика cash-cost сляба, USD/т



* - энергоресурсы со стороны, услуги пром. характера, зар. плата и пр.

Динамика свободного денежного потока, млн USD



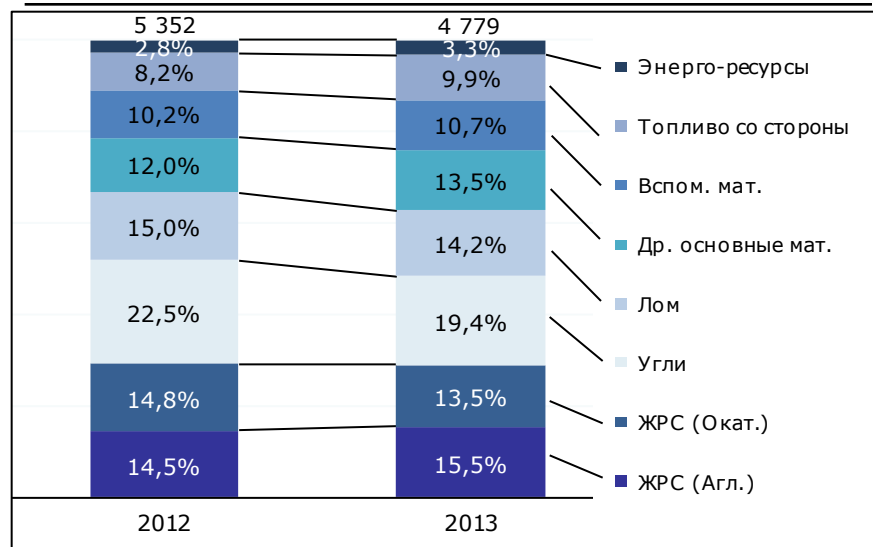
СТРУКТУРА ОПЕРАЦИОННЫХ РАСХОДОВ И СЕБЕСТОИМОСТИ



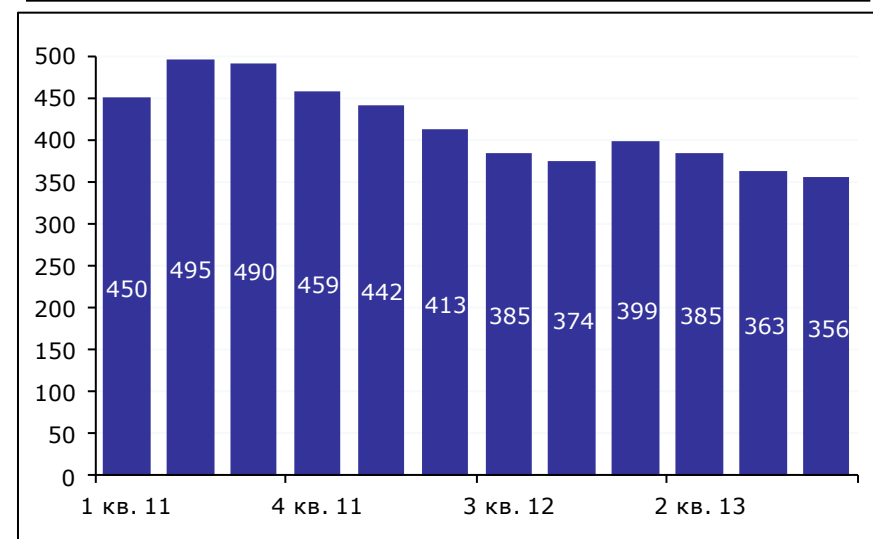
Операционные расходы Группы ММК, млн USD

	2013	2012	+/-	%
Себестоимость реализации	6 967	7 881	-914	-12%
<i>Материальные затраты Группы ММК</i>	<i>4 811</i>	<i>5 604</i>	<i>-793</i>	<i>-14%</i>
<i>в т.ч. Материальные затраты ОАО "ММК"</i>	<i>4 779</i>	<i>5 352</i>	<i>-573</i>	<i>-11%</i>
<i>Трудовые затраты</i>	<i>920</i>	<i>906</i>	<i>14</i>	<i>2%</i>
<i>Амортизация</i>	<i>947</i>	<i>927</i>	<i>20</i>	<i>2%</i>
<i>Прочие расходы</i>	<i>206</i>	<i>348</i>	<i>-143</i>	<i>-41%</i>
<i>Изменение в остатках готовой продукции</i>	<i>83</i>	<i>96</i>	<i>-13</i>	<i>-13%</i>
Коммерческие расходы	609	549	60	11%
Общие и административные расходы	524	568	-44	-8%
Прочие операционные доходы и расходы	-84	57	-141	-
Итого операционные расходы	8 016	9 055	-1 039	-11%

Материальные затраты ОАО «ММК», млн USD



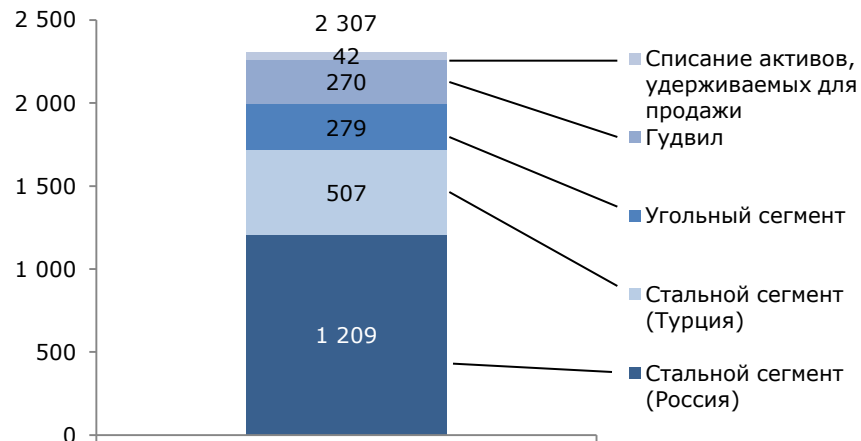
Динамика себестоимости сляба, USD/т



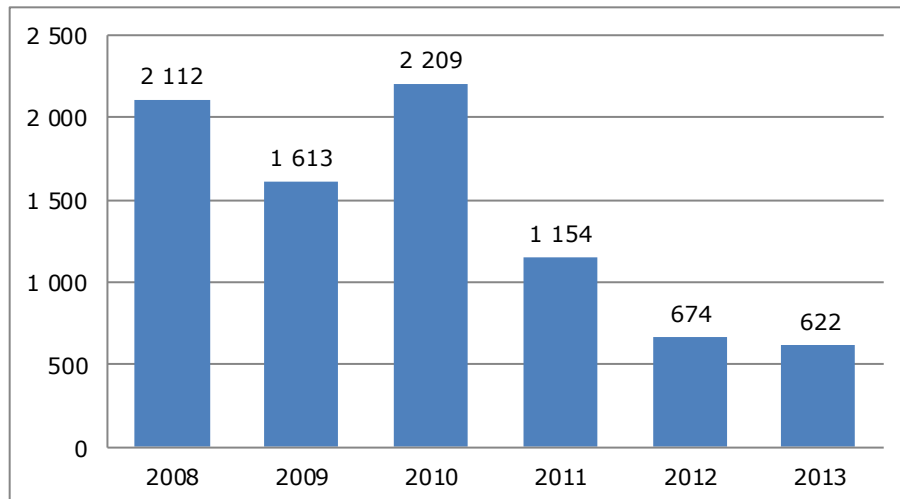
ОБЕСЦЕНЕНИЕ КАК СПОСОБ СБАЛАНСИРОВАТЬ КНИЖНУЮ КАПИТАЛИЗАЦИЮ



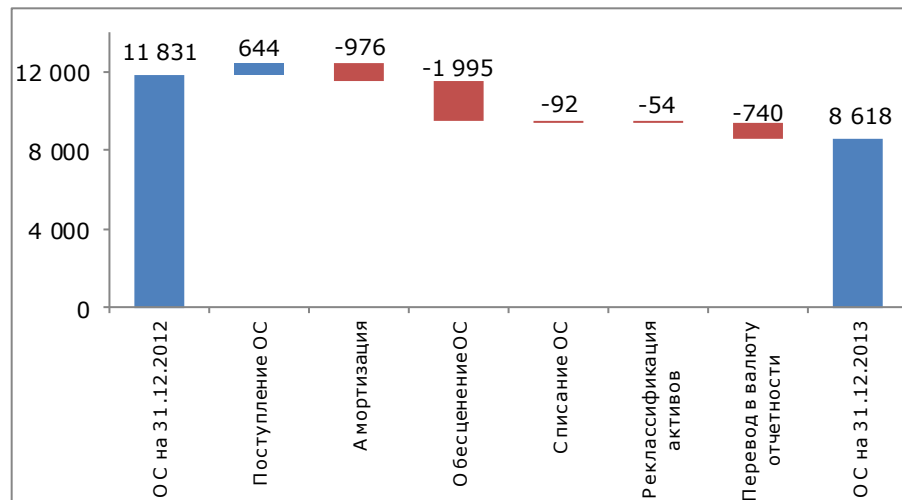
Обесценение основных средств и гудвила, млн USD



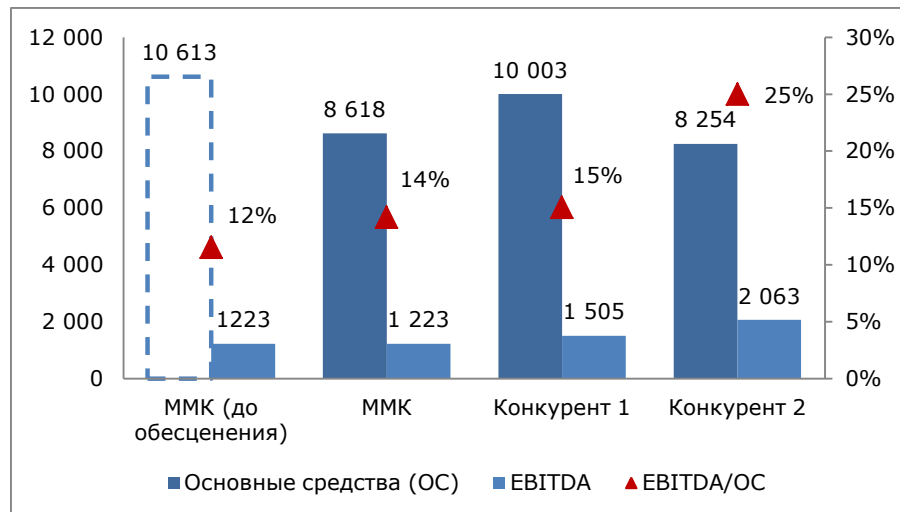
Масштабные инвестиции в основные средства, млн USD



Снижение стоимости ОС Группы MMK, млн USD

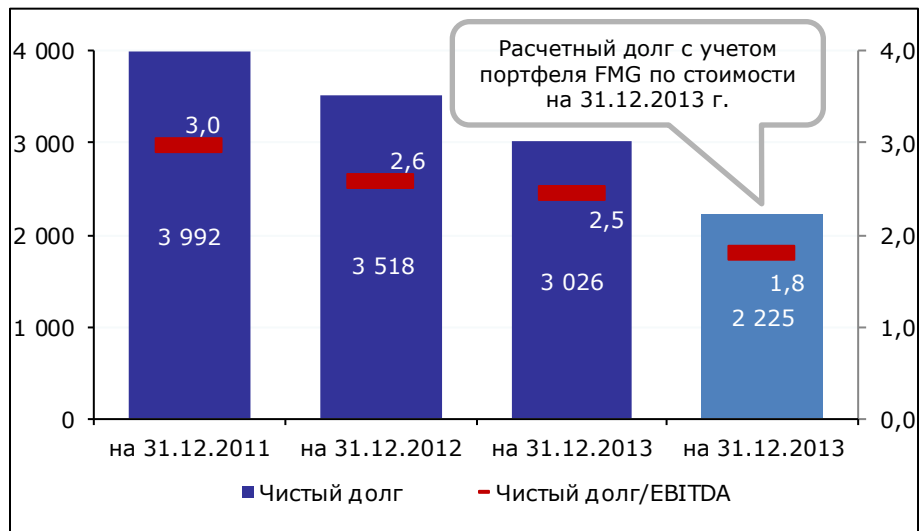


Основные средства vs. EBITDA российских металлургов 2013, млн USD

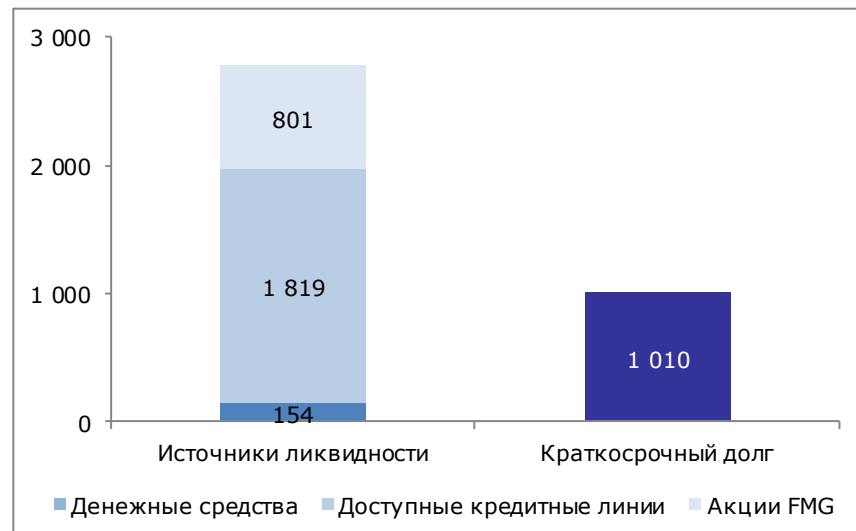




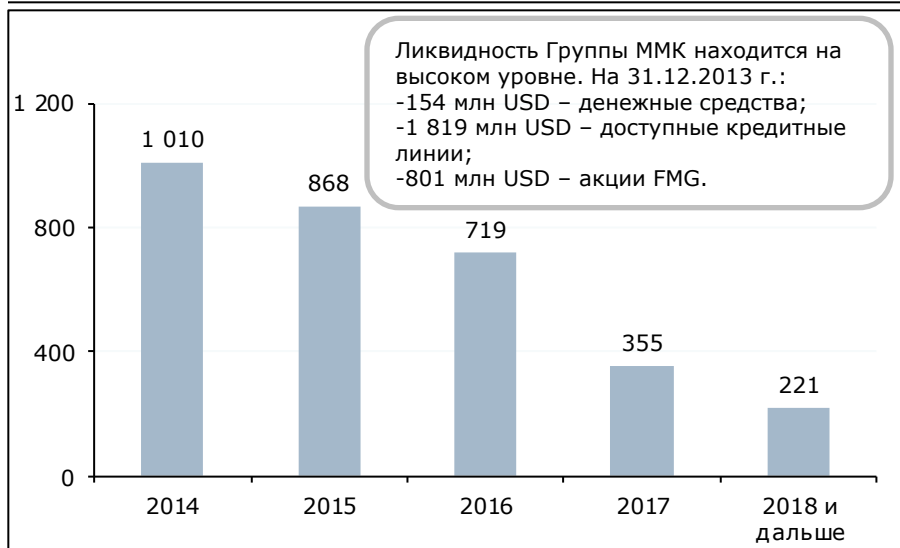
Сокращение долговой нагрузки, млн USD



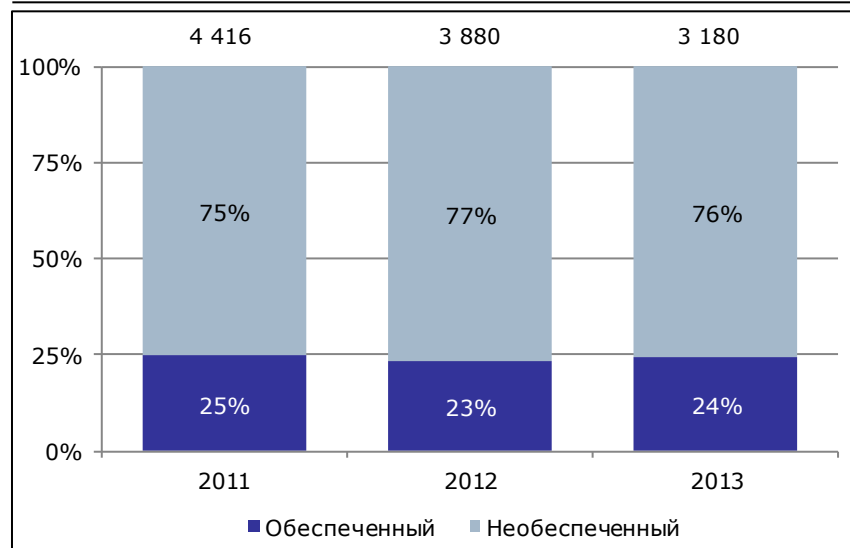
Высокая ликвидность, млн USD



Комфортный график погашения долга, млн USD

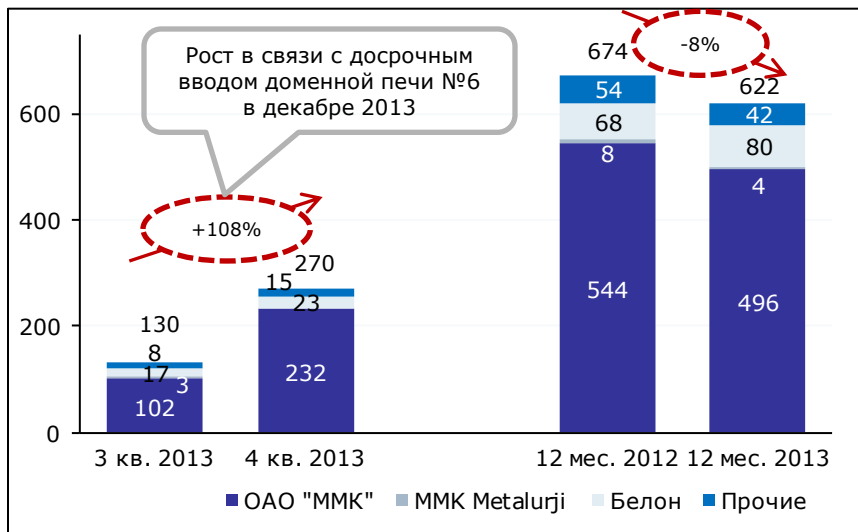


Низкий уровень обеспеченного долга, млн USD

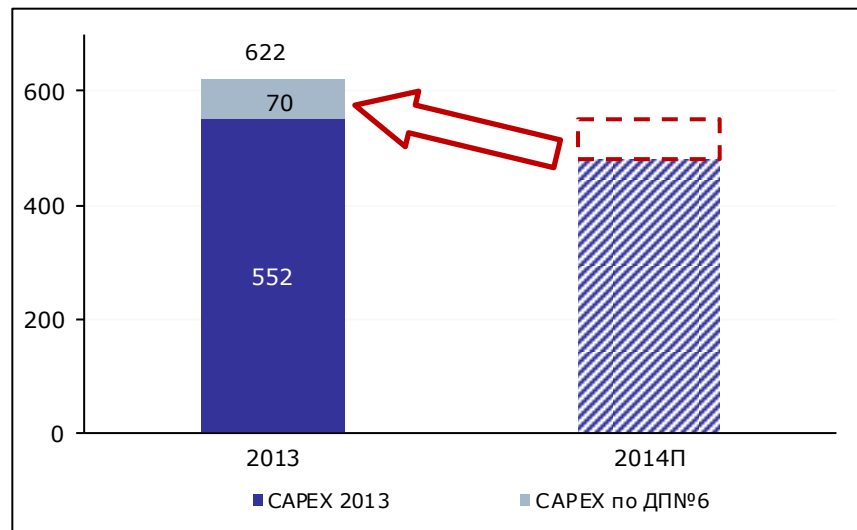




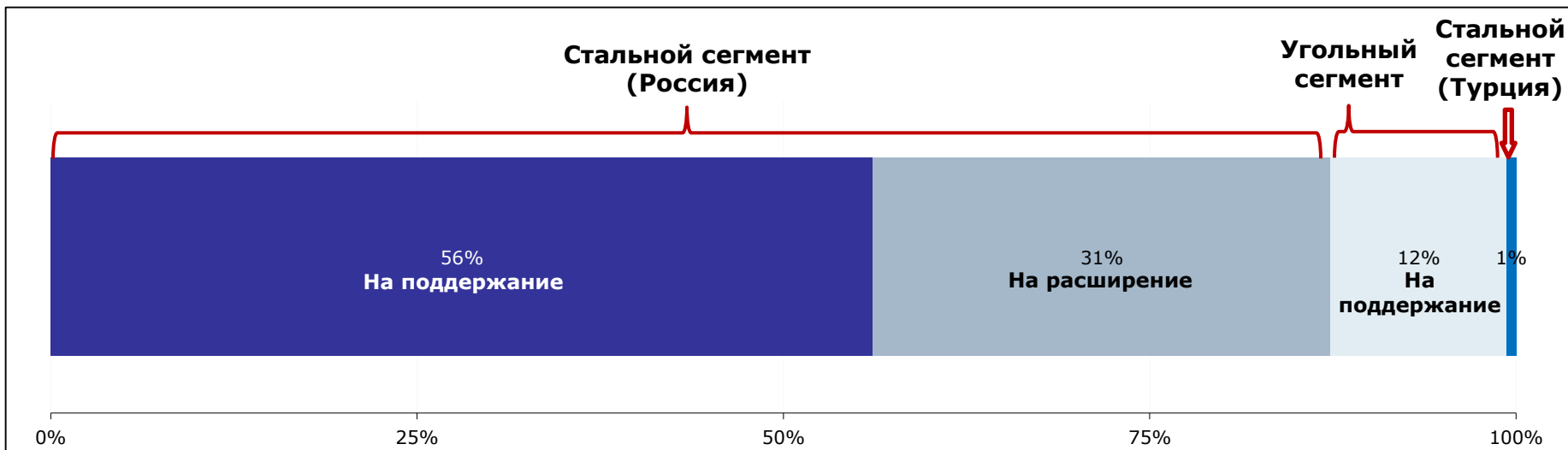
Капитальные вложения, млн USD



Сокращение плана вложений на 2014 г., млн USD



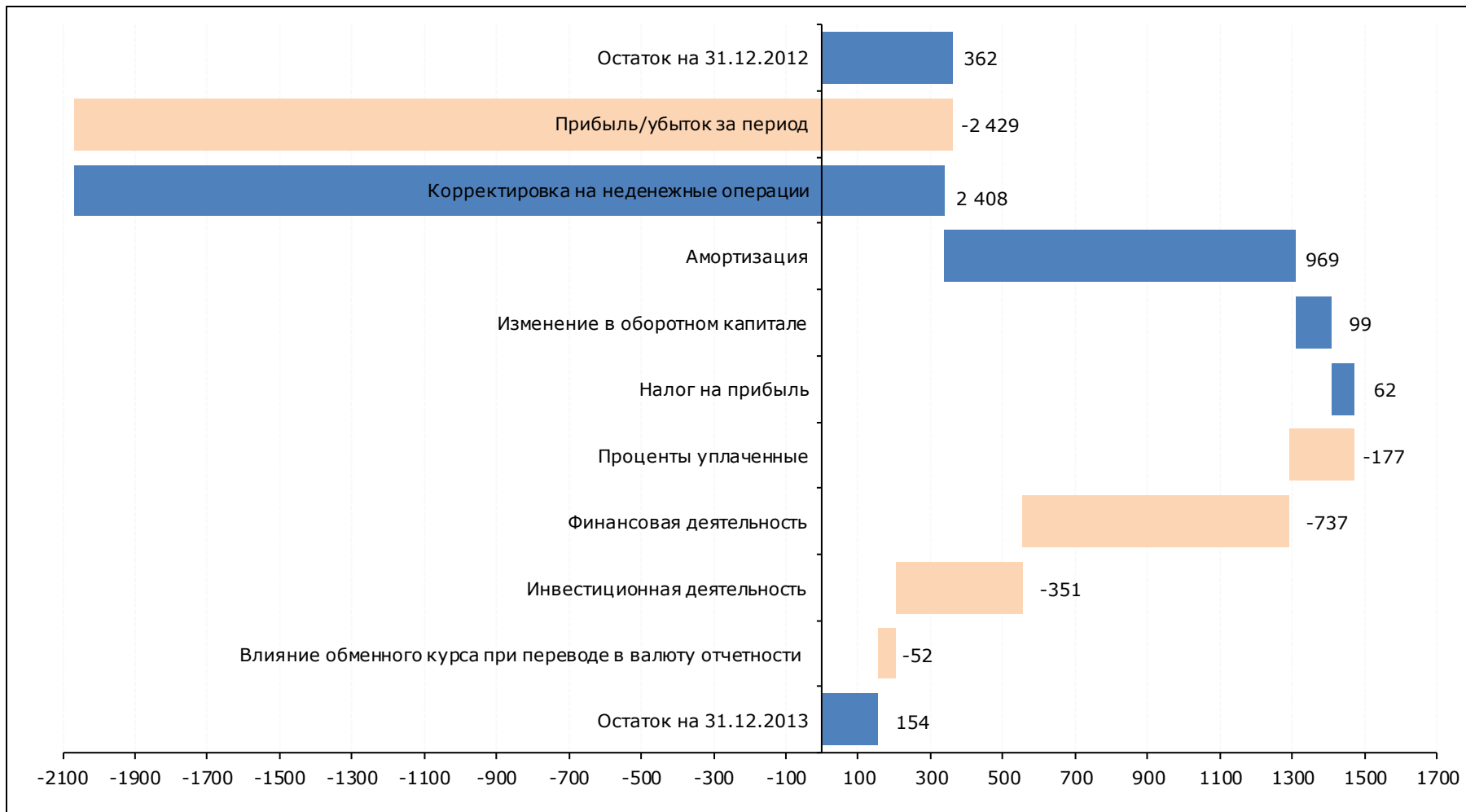
Структура капитальных вложений в 2013 г., млн USD



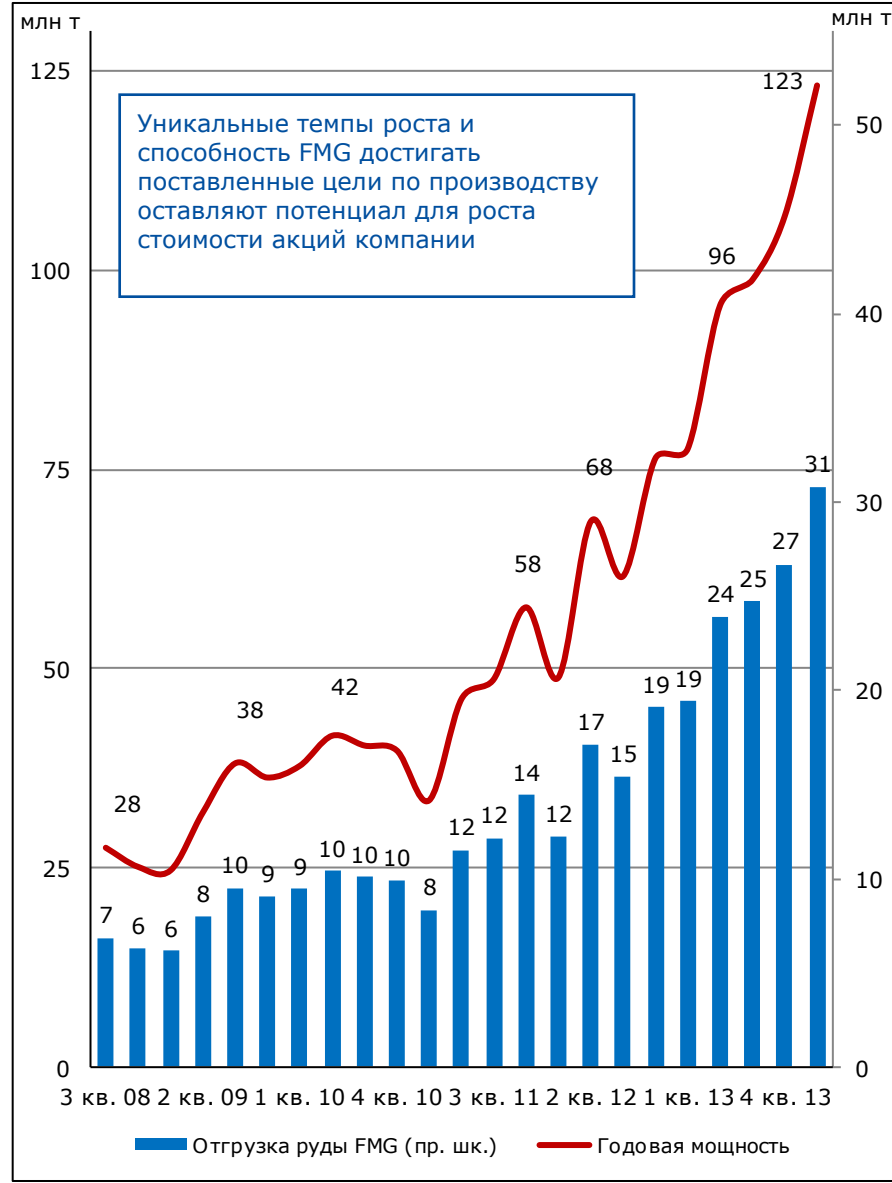
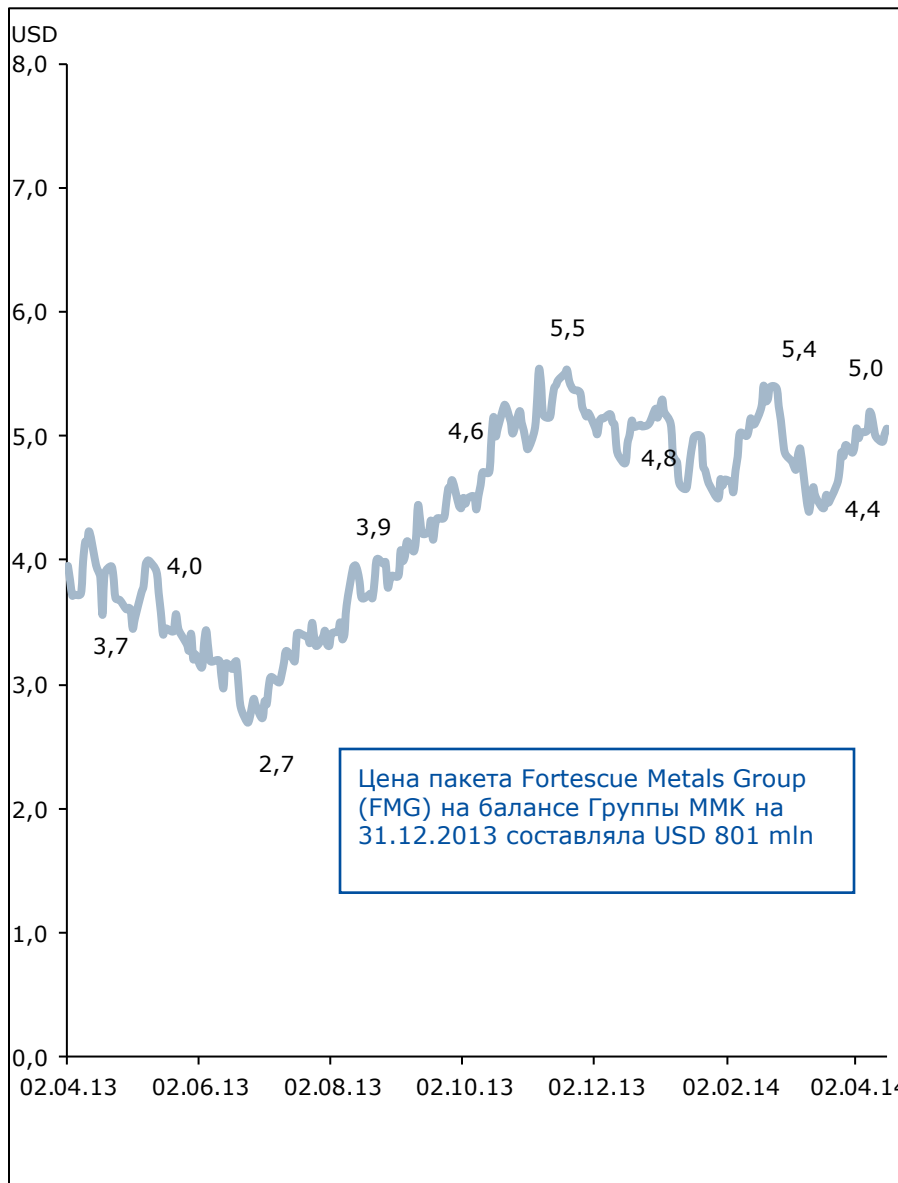
ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ, МЛН USD



- Основной причиной возникновения убытка за период в размере 2 429 млн USD является обесценение основных средств и гудвила и создание резерва под рекультивацию земель на сумму 2 456 млн USD
- Приток от изменения в оборотном капитале за 12 мес. 2013 г. составил 99 млн USD. Чистый оборотный капитал на 31.12.2013 составил 1 235 млн USD (на 11% ниже по сравнению с 31.12.2012 г.) а его доля в выручке составила 16,5% (снижение на 0,3 п.п.)
- Отток на финансовую деятельность за 12 мес. 2013 г. составил 737 млн USD. В основном данный отток связан с погашением задолженности Группы. Так за 12 мес. 2013 г. займы погашенные составили 2 102 млн USD, в то время как займы полученные – только 1 468 млн USD



ПАКЕТ АКЦИЙ FMG – ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ИСТОЧНИК ЛИКВИДНОСТИ



ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТЬ ПРИБЫЛЬНОСТИ ММК К ДЕВАЛЬВАЦИИ РУБЛЯ



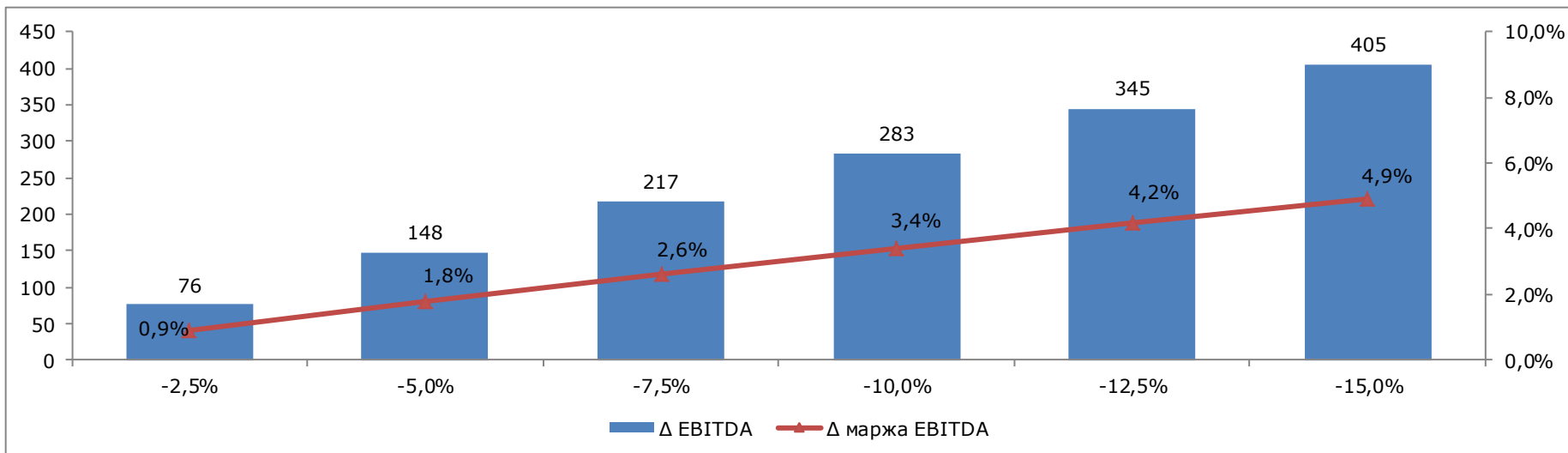
Структура расходов ММК в 2013 г., млн USD



Расходы ММК, номинированные в рублях, млн USD

	m USD
Услуги технологические	940
Услуги промышленного характера	418
Расходные и прочие вспомогательные материалы	169
Топливо со стороны	478
Энергетические затраты	160
ФОТ	373
Социальные отчисления	95
Административные и коммерческие расходы	473

Теоретический эффект от девальвации рубля на показатели ММК за 2013 г., млн USD





- ДАННЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПРЕДОСТАВЛЯЮТСЯ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО В ИНФОРМАЦИОННЫХ ЦЕЛЯХ.
- ДАННЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПРЕДНАЗНАЧЕНЫ ДЛЯ РАСПРОСТРАНЕНИЯ НА ТЕРРИТОРИИ ВЕЛИКОБРИТАНИИ ТОЛЬКО СРЕДИ ЛИЦ, ОБЛАДАЮЩИХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ОПЫТОМ В ВОПРОСАХ, ОТНОСЯЩИХСЯ К ИНВЕСТИЦИЯМ, В ЗНАЧЕНИИ СТАТЬИ 19(5) РАСПОРЯЖЕНИЯ 2005 Г. (О ФИНАНСОВОЙ РЕКЛАМЕ), ПРИНЯТОГО НА ОСНОВАНИИ ЗАКОНА 2000 ГОДА "О ФИНАНСОВЫХ УСЛУГАХ И РЫНКАХ", ИЛИ ТЕХ ЛИЦ, СРЕДИ КОТОРЫХ ОНИ МОГУТ БЫТЬ РАСПРОСТРАНЕНЫ НА ЗАКОННОМ ОСНОВАНИИ. ОНИ ПРЕДОСТАВЛЯЮТСЯ НА КОНФИДЕНЦИАЛЬНОЙ ОСНОВЕ И ПЕРЕДАНЫ ВАМ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО ДЛЯ ВАШЕЙ ИНФОРМАЦИИ. ФАКТОМ ПРИЕМА ДАННЫХ МАТЕРИАЛОВ ПОЛУЧАТЕЛЬ ПОДТВЕРЖДАЕТ, ЧТО ОН (ОНА) ЯВЛЯЕТСЯ СПЕЦИАЛИСТОМ В ОБЛАСТИ ИНВЕСТИЦИЙ В СМЫСЛЕ СТАТЬИ 19(5) РАСПОРЯЖЕНИЯ 2005 Г. (О ФИНАНСОВОЙ РЕКЛАМЕ), ПРИНЯТОГО НА ОСНОВАНИИ ЗАКОНА 2000 ГОДА "О ФИНАНСОВЫХ УСЛУГАХ И РЫНКАХ", ДЕЙСТВУЮЩИМ В ЭТОМ КАЧЕСТВЕ.
- ДАННЫЕ МАТЕРИАЛЫ НЕ ЯВЛЯЮТСЯ ПРЕДЛОЖЕНИЕМ ИЛИ ЧАСТЬЮ ПРЕДЛОЖЕНИЯ, ПРИГЛАШЕНИЕМ ПРОДАТЬ ИЛИ ВЫПУСТИТЬ, ЛИБО ПОДПИСАТЬСЯ ИЛИ ИНЫМ ОБРАЗОМ ПРИОБРЕСТИ КАКИЕ-ЛИБО АКЦИИ КОМПАНИИ ИЛИ КАКИЕ-ЛИБО ИНЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ; ОНИ И ЛЮБЫЕ ИХ ЧАСТИ, ЛИБО ФАКТ ИХ РАСПРОСТРАНЕНИЯ ИЛИ ПЕРЕДАЧИ, ТАКЖЕ, НЕ ЯВЛЯЮТСЯ ОСНОВАНИЕМ ВОЗНИКНОВЕНИЯ КАКОГО-ЛИБО ДОГОВОРА ИЛИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ЛИБО ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ О СОВЕРШЕНИИ ИНВЕСТИЦИЙ.
- ИНФОРМАЦИЯ, ВКЛЮЧЕННАЯ В ДАННУЮ ПРЕЗЕНТАЦИЮ, ПОДЛЕЖИТ ОБНОВЛЕНИЮ, ДОПОЛНЕНИЮ, ПЕРЕСМОТРУ И ИЗМЕНЕНИЮ И МОЖЕТ СУЩЕСТВЕННО ИЗМЕНИТЬСЯ. НИКАКОЕ ЛИЦО НЕ НЕСЕТ ОБЯЗАННОСТИ ОБНОВЛЯТЬ ИЛИ ПОДДЕРЖИВАТЬ АКТУАЛЬНОСТЬ ИНФОРМАЦИИ, СОДЕРЖАЩЕЙСЯ В НАСТОЯЩЕЙ ПРЕЗЕНТАЦИИ, И ДАННЫЕ МАТЕРИАЛЫ И ВЫРАЖЕННЫЕ В НИХ МНЕНИЯ МОГУТ БЫТЬ ИЗМЕНЕНЫ БЕЗ УВЕДОМЛЕНИЯ ОБ ЭТОМ.
- ДАННЫЕ МАТЕРИАЛЫ НЕ ЯВЛЯЮТСЯ ПРЕДЛОЖЕНИЕМ ЦЕННЫХ БУМАГ ДЛЯ ПРОДАЖИ В РОССИИ, СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ ИЛИ В ЛЮБОЙ ИНОЙ ЮРИСДИКЦИИ. ЦЕННЫЕ БУМАГИ КОМПАНИИ НЕ ПОДЛЕЖАТ РЕГИСТРАЦИИ В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОМ США ОТ 1933 ГОДА «О ЦЕННЫХ БУМАГАХ» С ПОСЛЕДУЮЩИМИ ИЗМЕНЕНИЯМИ И ДОПОЛНЕНИЯМИ И НЕ МОГУТ БЫТЬ ПРЕДЛОЖЕНЫ К ПРИОБРЕТЕНИЮ ИЛИ ПРОДАНЫ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ В ОТСУТСТВИЕ ТАКОЙ РЕГИСТРАЦИИ ИЛИ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ РЕГИСТРАЦИИ. ПУБЛИЧНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ЦЕННЫХ БУМАГ КОМПАНИИ НЕ БУДЕТ ПРОИЗВОДИТЬСЯ В СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ. НИКАКИЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ КОМПАНИИ НЕ БУДУТ ЗАРЕГИСТРИРОВАНЫ В СООТВЕТСТВИИ С ПРИМЕНИМЫМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ О ЦЕННЫХ БУМАГАХ ЛЮБОГО ШТАТА ИЛИ ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ЕДИНИЦЫ КАНАДЫ ИЛИ ЯПОНИИ. ДАННАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ НЕ ПОДЛЕЖИТ ОТПРАВЛЕНИЮ, ПЕРЕДАЧЕ ИЛИ ИНОМУ РАСПРОСТРАНЕНИЮ НА ТЕРРИТОРИИ СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ, КАНАДЫ, АВСТРАЛИИ ИЛИ ЯПОНИИ, ЛИБО НА ТЕРРИТОРИЮ ИЛИ ИЗ (С) ТЕРРИТОРИИ УКАЗАННЫХ ГОСУДАРСТВ ЛИБО КАКОМУ-ЛИБО АНАЛИТИКУ В ОБЛАСТИ ЦЕННЫХ БУМАГ ИЛИ ИНОМУ ЛИЦУ В ЛЮБОЙ ИЗ УКАЗАННЫХ ЮРИСДИКЦИЙ. ВЫ СОГЛАСНЫ ВОЗДЕРЖАТЬСЯ ОТ РАСПРОСТРАНЕНИЯ ЛЮБОГО ОТЧЕТА ПО ИТОГАМ ИССЛЕДОВАНИЯ ИЛИ АНАЛОГИЧНЫХ ДОКУМЕНТОВ НА ТЕРРИТОРИИ СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ, КАНАДЫ, АВСТРАЛИИ ИЛИ ЯПОНИИ, КРОМЕ КАК В СООТВЕТСТВИИ С ФЕДЕРАЛЬНЫМИ ЗАКОНАМИ СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ О ЦЕННЫХ БУМАГАХ, ВКЛЮЧАЯ ЗАКОН О ЦЕННЫХ БУМАГАХ, А ТАКЖЕ ПРИМЕНИМЫМИ ЗАКОНАМИ КАНАДЫ, АВСТРАЛИИ ИЛИ ЯПОНИИ, СООТВЕТСТВЕННО.
- ДАННАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ УТВЕРЖДЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ БУДУЩЕГО, КОТОРЫЕ ОТРАЖАЮТ НАМЕРЕНИЯ, МНЕНИЯ И ТЕКУЩИЕ ОЖИДАНИЯ КОМПАНИИ. К УТВЕРЖДЕНИЯМ В ОТНОШЕНИИ БУДУЩЕГО ОТНОСИТСЯ ВСЁ, ЧТО НЕ ЯВЛЯЕТСЯ СОВЕРШИВШИМСЯ ФАКТОМ. КОМПАНИЯ СТРЕМИЛАСЬ ВЫДЕЛИТЬ ТАКИЕ УТВЕРЖДЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ БУДУЩЕГО ПОСРЕДСТВОМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СЛОВ «МОЖЕТ», «БУДЕТ», «ДОЛЖЕН», «ОЖИДАТЬ», «НАМЕРЕВАТЬСЯ», «ОЦЕНИВАТЬ», «ПРЕДПОЛАГАТЬ», «ПЛАНИРОВАТЬ», «ИМЕТЬ МНЕНИЕ», «ПЫТАТЬСЯ», «ПРОГНОЗИРОВАТЬ», «ПРОДОЛЖАТЬ» И ПОДОБНЫХ ВЫРАЖЕНИЙ ИЛИ ИХ ОТРИЦАТЕЛЬНЫХ ФОРМ. ТАКИЕ УТВЕРЖДЕНИЯ СДЕЛАНЫ НА ОСНОВЕ ПРЕДПОЛОЖЕНИЙ И ОЦЕНОК, КОТОРЫЕ МОГУТ ОКАЗАТЬСЯ ОШИБОЧНЫМИ, ХОТЯ КОМПАНИЯ СЧИТАЕТ ИХ РАЗУМНЫМИ В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ.
- ДАННЫЕ УТВЕРЖДЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ БУДУЩЕГО СВЯЗАНЫ С РИСКАМИ, НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЯМИ И ПРЕДПОЛОЖЕНИЯМИ, А ТАКЖЕ ИНЫМИ ФАКТОРАМИ, КОТОРЫЕ МОГУТ ПРИВЕСТИ К ТОМУ, ЧТО ФАКТИЧЕСКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ, РАВНО КАК И РЫНКОВ, НА КОТОРЫХ ОНА РАБОТАЕТ ИЛИ НАМЕРЕВАЕТСЯ РАБОТАТЬ, ИХ ФИНАНСОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ, ЛИКВИДНОСТЬ, ХАРАКТЕРИСТИКИ, ПЕРСПЕКТИВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ БУДУТ СУЩЕСТВЕННО ОТЛИЧАТЬСЯ ОТ ТЕХ, КОТОРЫЕ ВЫРАЖАЮТСЯ ПРИ ПОМОЩИ ТАКИХ УТВЕРЖДЕНИЙ В ОТНОШЕНИИ БУДУЩЕГО. ВАЖНЫЕ ФАКТОРЫ, КОТОРЫЕ МОГУТ ПРИВЕСТИ К ТАКИМ ОТЛИЧИЯМ ВКЛЮЧАЮТ В СЕБЯ, В ТОМ ЧИСЛЕ, ИЗМЕНЯЮЩИЕСЯ УСЛОВИЯ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА И ДРУГИЕ РЫНОЧНЫЕ УСЛОВИЯ, ОБЩИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ В РОССИИ, ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ, СОЕДИНЕННЫХ ШТАТАХ АМЕРИКИ ИЛИ ГДЕ-ЛИБО ЕЩЕ, А ТАКЖЕ СПОСОБНОСТЬ КОМПАНИИ СООТВЕТСТВОВАТЬ ТЕНДЕНЦИЯМ ЕЕ ОТРАСЛИ. СУЩЕСТВЕННО ОТЛИЧИЕ ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ, ХАРАКТЕРИСТИК ИЛИ ДОСТИЖЕНИЙ МОЖЕТ БЫТЬ ВЫЗВАНО ДОПОЛНИТЕЛЬНЫМИ ФАКТОРАМИ. КОМПАНИЯ, РАВНО КАК И ВСЕ ЕЕ ДИРЕКТОРЫ, ДОЛЖНОСТНЫЕ ЛИЦА, РАБОТНИКИ И КОНСУЛЬТАНТЫ, НАСТОЯЩИМ ПРЯМО ЗАЯВЛЯЮТ, ЧТО ОНИ НЕ НЕСУТ НИКАКОЙ ОБЯЗАННОСТИ ВЫПУСКАТЬ КАКОЕ-ЛИБО ОБНОВЛЕНИЕ ИЛИ ПЕРЕСМАТРИВАТЬ КАКИЕ-ЛИБО УТВЕРЖДЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ БУДУЩЕГО, СОДЕРЖАЩИЕСЯ В ДАННОЙ ПРЕЗЕНТАЦИИ, И РАСКРЫВАТЬ КАКИЕ-ЛИБО ИЗМЕНЕНИЯ В ПРОГНОЗАХ КОМПАНИИ ИЛИ СОБЫТИЯХ, УСЛОВИЯХ И ОБСТОЯТЕЛЬСТВАХ, НА КОТОРЫХ ОСНОВЫВАЮТСЯ ТАКИЕ УТВЕРЖДЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ БУДУЩЕГО, КРОМЕ КАК В СЛУЧАЯХ, ПРЕДУСМОТРЕННЫХ ПРИМЕНИМЫМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ.
- ПОЛУЧЕНИЕ ЛЮБОЙ КОПИИ НАСТОЯЩИХ МАТЕРИАЛОВ СВИДЕТЕЛЬСТВУЕТ О ПРИНЯТИИ УКАЗАННЫХ ВЫШЕ ОГРАНИЧЕНИЙ.