



МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ

**Презентация финансовой отчетности по МСФО
за 9 месяцев и 3-й кв. 2010 г.**

Основные показатели деятельности ММК



Финансовые результаты за 9 мес. 2010 г.

- ✓ Выручка **USD 5 775 млн** - рост 70% к 9 мес. 2009 г.
- ✓ EBITDA **USD 1 199 млн** - рост 90% к 9 мес. 2009 г.
- ✓ Маржа EBITDA – **21%**

Финансовые результаты за 3 кв. 2010 г.

- ✓ Выручка **USD 2 055 млн** - снижение менее 1% ко 2 кв. 2010 г.
- ✓ EBITDA **USD 388 млн** - снижение 11% ко 2 кв. 2010 г.
- ✓ Маржа EBITDA – **19%**

Основные производственные результаты за 3 кв. 2010 г.

- ✓ Производство товарной металлопродукции - **2 661 тыс. тонн**
- ✓ Рост объемов производства – **1,5%**
- ✓ Рост производства толстого листа на стане 5000 – **7,5%**
- ✓ Доля продукции HVA – **33%**
- ✓ Доля продаж на внутренний рынок – **69%**



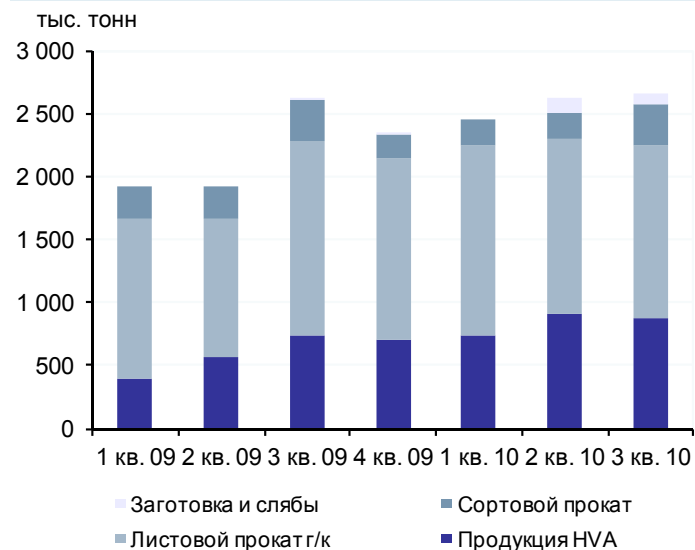
- Крупнейший игрок на внутреннем рынке РФ с ориентацией на развивающиеся секторы российской экономики
- Стратегия по замещению импорта с акцентом на нишевую продукцию с высокой добавленной стоимостью
- Целевые инвестиции в высококачественные активы и высококорентабельные проекты
- Увеличение объемов использования собственного сырья и рост вертикальной интеграции
- Строгий контроль над издержками – сохранение конкурентоспособности через низкую себестоимость продукции и снижение расходных коэффициентов
- Сильный баланс как гарантия дальнейшего развития

Рост производства за счет роста продукции HVA



- Производство товарной продукции в 3 кв. 2010 г. составило 2 661 тыс. тонн, что выше показателя 2 кв. 2010 г. на 1,5%.
- Основными причинами роста являются увеличение объемов производства толстого листа на стане 5000, оцинкованного листа с полимерным покрытием и сортового проката.
- Доля продукции с высокой добавленной стоимостью в структуре товарной продукции за 3 кв. 2010 г. практически не изменилась и составила 33%.

Структура отгрузки товарной продукции



Основные производственные показатели

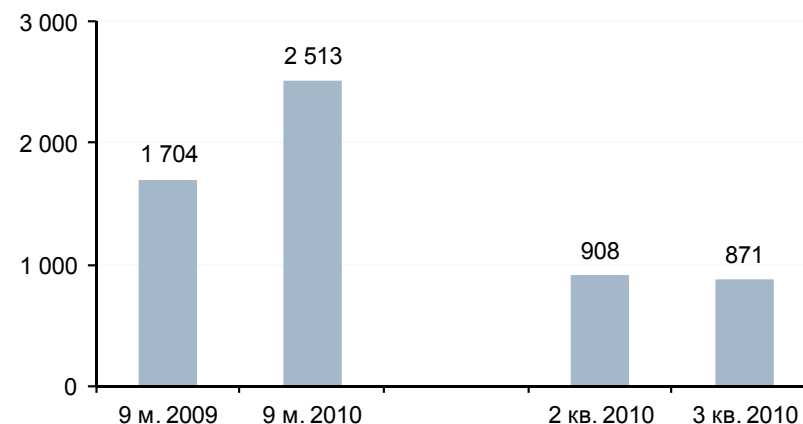
	9 мес. 10	9 мес. 09	+/-	3 кв. 10	2 кв. 10	+/-
Чугун	3 865	5 924	-34,7%	2 315	2 320	-0,2%
Сталь (выплавка), в т.ч.	8 655	7 060	22,6%	2 938	2 984	-1,6%
ЭСПЦ	1 152	461	149,7%	443	444	-0,2%
ККЦ	7 503	6 598	13,7%	2 495	2 541	-1,8%
Товарная металлопродукция ММК в т.ч.	7 737	6 437	20,2%	2 661	2 623	1,4%
Заготовка и слябы	198	2	-	83	115	-27,8%
Сортовой прокат	749	829	-9,7%	336	203	65,5%
Листовой прокат г/к	4 277	3 903	9,6%	1 371	1 397	-1,9%
Продукция HVA	2 513	1 704	47,5%	871	908	-4,1%
Толстый лист (стан 5000)	649	29	x22	245	228	7,6%
Листовой прокат х/к	834	797	4,6%	277	306	-9,5%
Продукция глубокой переработки*	1 030	878	17,3%	349	374	-6,7%
Товарная продукция ММК-Атакаш	111	36	212,5%	54	38	40,8%
Концентрат кокс. углей ОАО "Белон"	2 118	1 991	6,4%	525	747	-29,7%
Концентрат энерг. углей ОАО "Белон"	2 127	1 693	25,6%	569	853	-33,3%

Ориентация на внутренний рынок с ценовой премией

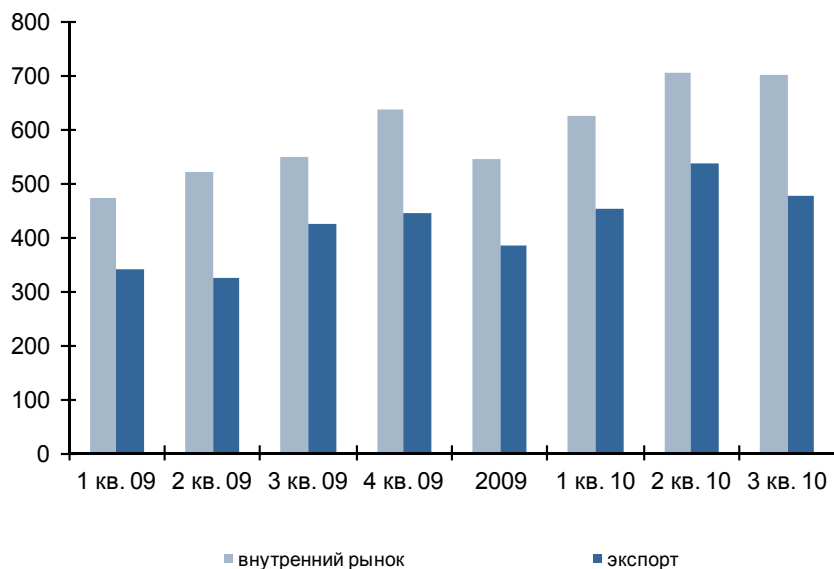


- Доля внутреннего рынка в структуре продаж продолжила расти и составила 69%
- Сохраняя присутствие на ключевых экспортных рынках, ММК удовлетворяет растущий спрос конечных потребителей на внутреннем рынке
- Продукция НВА предназначена для удовлетворения внутреннего спроса
- Внутренний рынок продолжает предлагать ценовую премию
- В 3 кв. 2010 г. средняя цена за 1 т. металлопродукции на внутреннем рынке составила USD 701, на экспортных рынках – USD 478

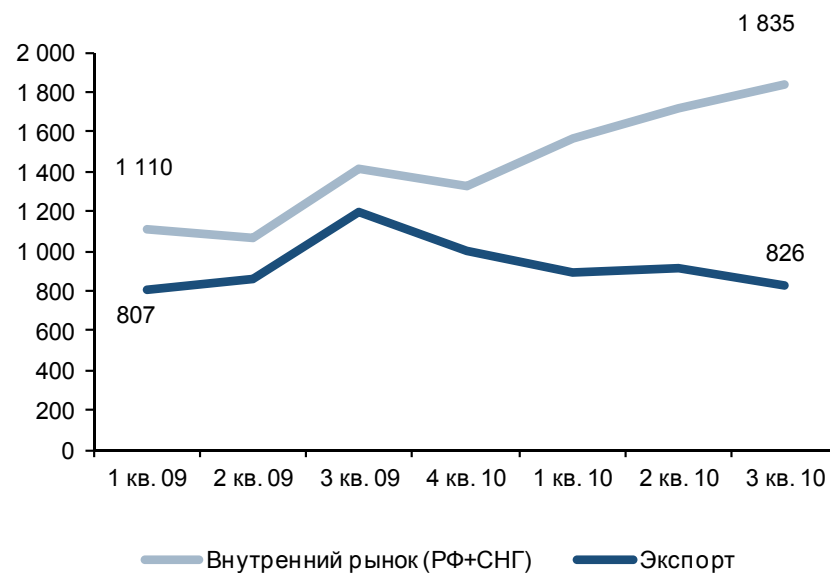
Сохранение высокого уровня производства продукции НВА, тыс. т.



Премия цены внутреннего рынка, USD



Динамика продаж по рынкам, тыс. т.



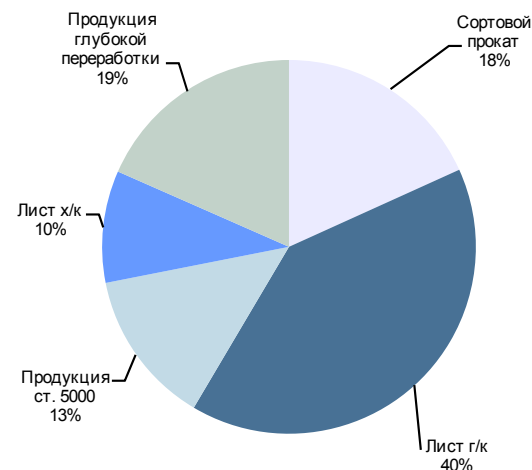


Структура продаж на внутреннем рынке

- Поставки на внутренний рынок в 3 кв. 2010 г. составили 1 835 тыс. т
- В структуре внутренних продаж наибольшую долю занимает продукция НВА – 42%
- Крупнейшие металлопотребляющие регионы Урала и Поволжья обеспечивают 68% внутренних продаж ММК
- Самыми крупными клиентами ММК остаются предприятия трубной отрасли, машиностроения, строительной отрасли и автопрома

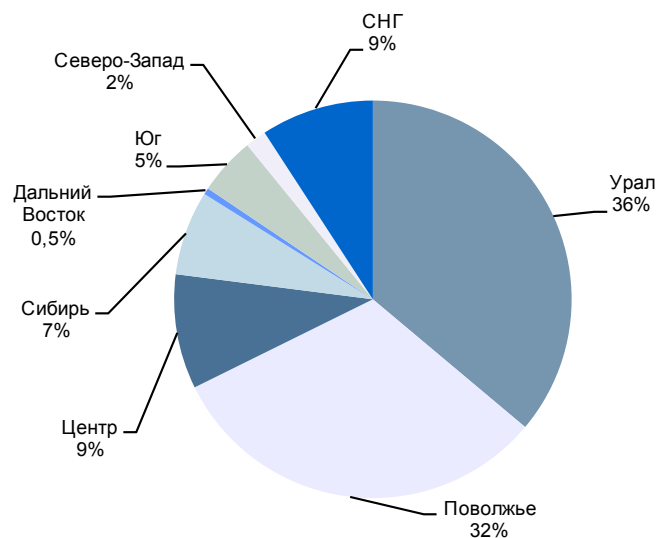
Отгрузка товарной продукции на внутренний рынок

3 кв. 2010



Продажи на внутренний рынок по регионам

3 кв. 2010



Продажи на внутренний рынок по отраслям*

3 кв. 2010



* - без СНГ

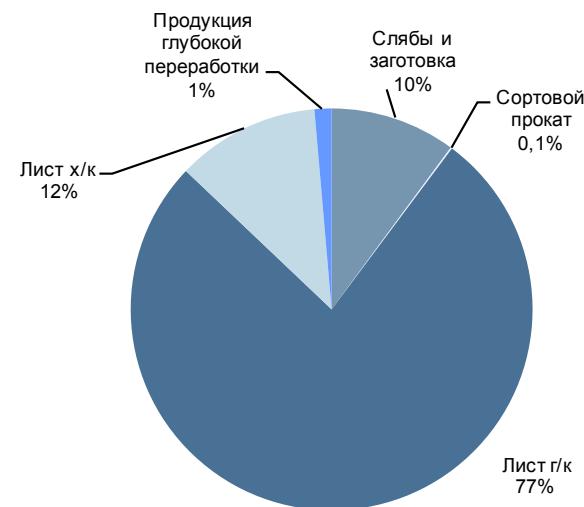
Сохранение позиций на ключевых экспортных рынках



- Экспортные поставки в 3 кв. 2010 г. составили 826 тыс. т
- В структуре экспорта продолжает превалировать ГК прокат – 77%
- Несмотря на то, что традиционно крупнейшими рынками сбыта для ММК являются Ближний Восток и Европа, в 3 кв. 2010 г. были значительно увеличены отгрузки на рынки Азии и Дальнего востока
- Доля экспорта в общем объеме продаж составляет 31% (в тоннах)

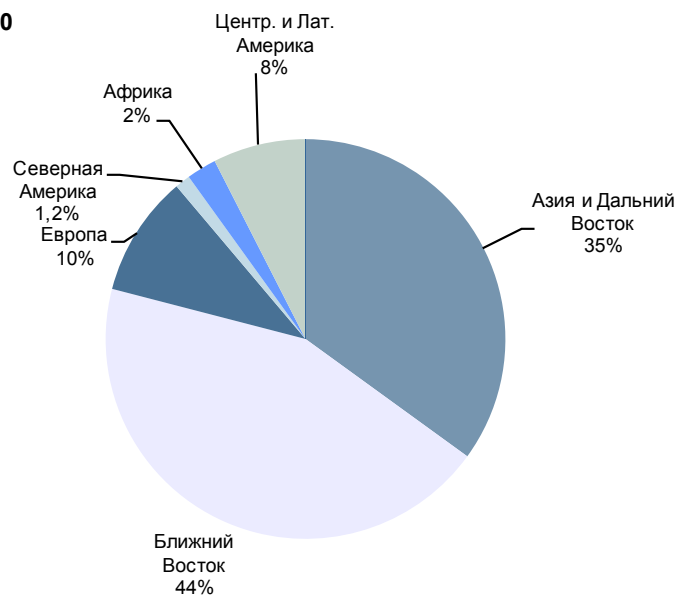
Динамика структуры отгрузки на экспорт

3 кв. 2010

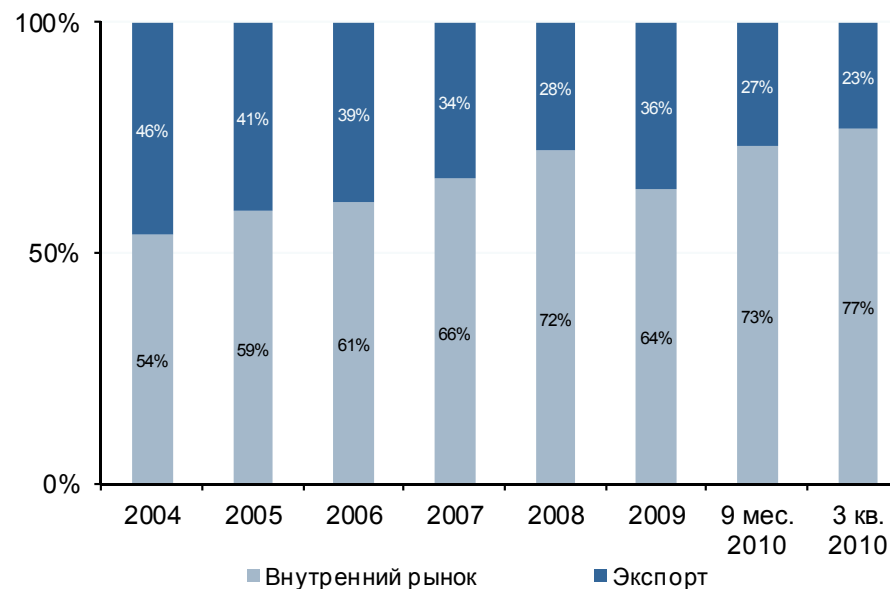


Структура продаж по регионам

3 кв. 2010



Доля выручки от экспортных поставок





9 месяцев 2010 г.

- ✓ Выручка группы MMK за 9 месяцев 2010 г. составила **USD 5 775 млн**, что на 70% превышает показатель 2009 г. за аналогичный период;
- ✓ Благодаря росту цен и увеличению доли продукции HVA EBITDA за 9 месяцев 2010 г. выросла на 90% к 9 месяцам 2009 г. и составила **USD 1 199 млн**;
- ✓ Маржа EBITDA составила **21%**;
- ✓ Прибыль за период за 9 месяцев 2010 г. составила **USD 190 млн**.

3 кв. 2010 г.

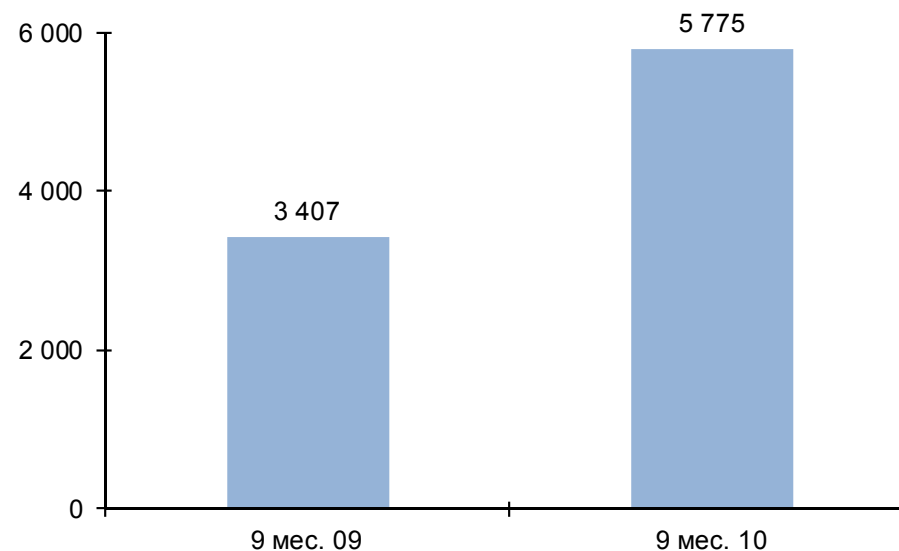
- ✓ Выручка группы MMK в 3 кв. 2010 г. - **USD 2 055 млн**, что соответствует уровню 2 кв. 2010 г.
- ✓ EBITDA группы MMK - **USD 388 млн**.
- ✓ Несмотря на рост себестоимости в течение 2-3 кв. 2010 г. и ухудшение рыночной конъюнктуры на экспортных рынках, показатель маржа EBITDA был сохранен на высоком уровне – **19%**.
- ✓ Прибыль за период составила **USD 43 млн**

Основные показатели Группы ММК за 9 мес. 2010 г.



- Рост выручки обеспечила эволюция структуры товарной продукции, увеличение объемов производства и рост цен на продукцию ММК
- Основная доля выручки поступает от продаж металлопродукции – 92%
- Компания эффективно работает по снижению издержек, противопоставляя росту цен на сырье увеличение самообеспеченности по ЖРС, углю и электроэнергии, а также снижение удельного расхода материальных ресурсов

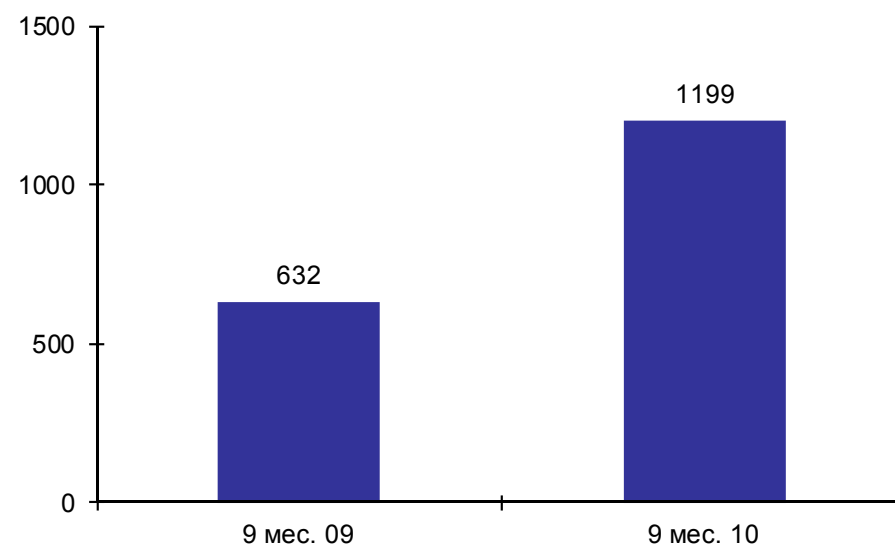
Динамика выручки, млн USD



Основные финансовые показатели Группы ММК

	9 мес. 10	9 мес. 09	+/-	%
Выручка	5 775	3 407	2 368	70%
ЕБИТДА	1 199	632	567	90%
<i>Маржа ЕБИТДА</i>	<i>20,8%</i>	<i>18,6%</i>		
Прибыль за период	190	0	190	-
<i>Чистая маржа</i>	<i>3,3%</i>	<i>0,0%</i>		

Динамика ЕБИТДА, млн USD

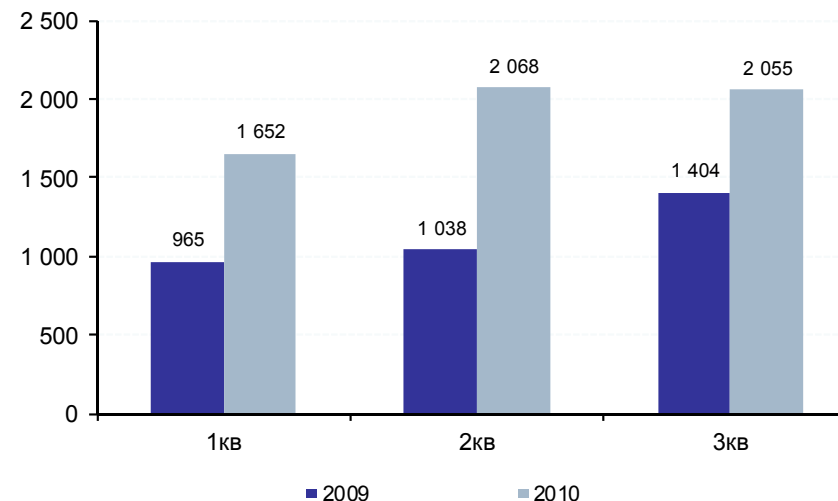


Основные показатели Группы ММК за 3 кв. 2010 г.



- Изменение структуры товарной продукции и увеличение отгрузки на внутренний рынок, в том числе за счет импортозамещения, позволили сохранить выручку 3 кв. 2010 г. на уровне 2 кв.
- Темпы снижения показателя EBITDA за 3 кв. по отношению ко 2 кв. 2010 г. ниже чем в среднем по рынку.
- Прибыль за период в 3 кв. 2010 г. составила USD 43 млн.

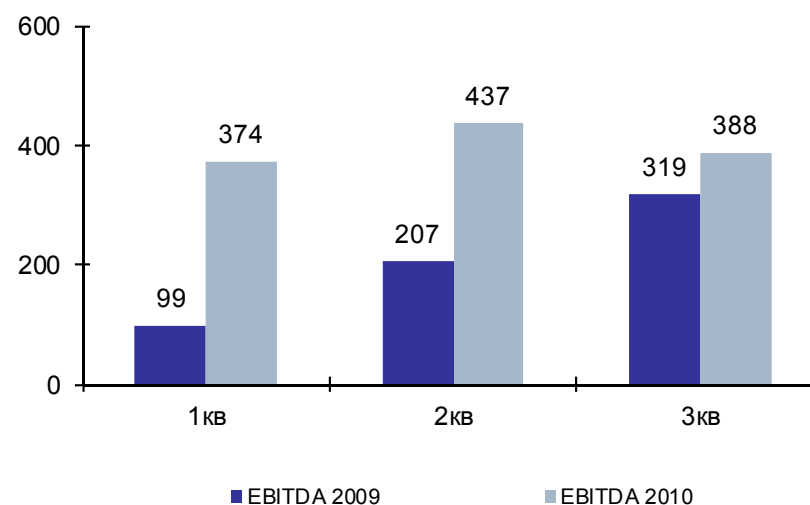
Выручка от реализации, млн USD



Основные финансовые показатели Группы ММК

	3 кв. 10	2 кв. 10	+/-	%
Выручка	2 055	2 068	-13	-1%
EBITDA	388	437	-49	-11%
<i>Маржа EBITDA</i>	19%	21%		
Прибыль за период	43	53	-10	-19%
<i>Чистая маржа</i>	2,1%	2,6%		

Динамика EBITDA, млн USD

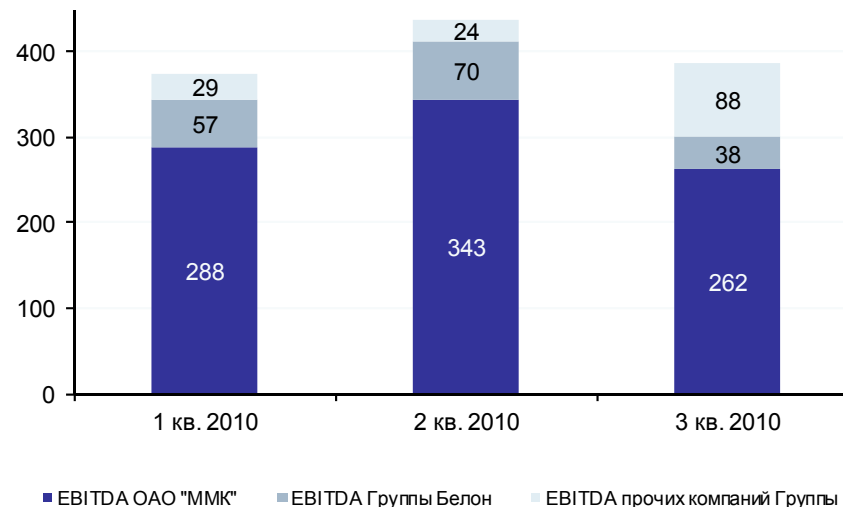


Анализ основных показателей Группы ММК

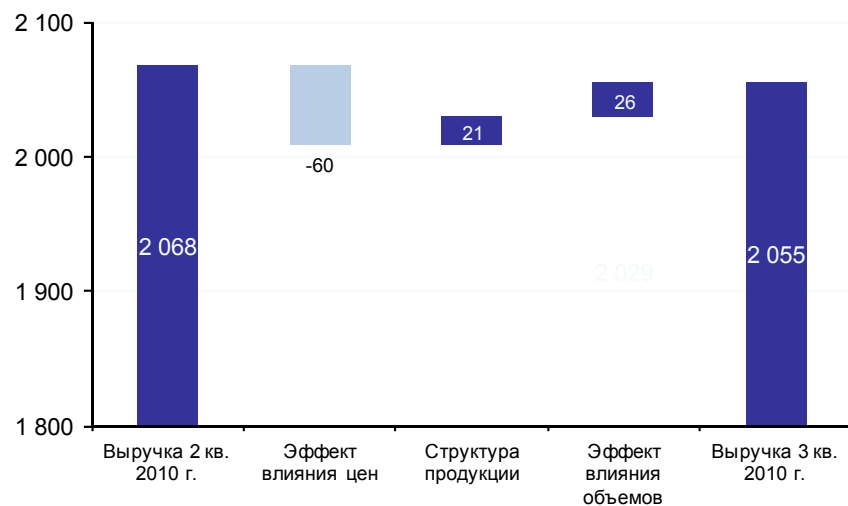


- Снижение выручки на USD 60 млн обусловлено снижением цен на металлопродукцию, а рост на USD 47 млн обусловлен увеличением объемов производства и изменением структуры
- Рост cash-cost сляба за 3 кв. 2010 г. на 34 доллара обусловлен ростом цен на основные виды сырья, в то время как дисциплинированный подход по контролю над издержками позволил снизить cash-cost на 4 доллара.

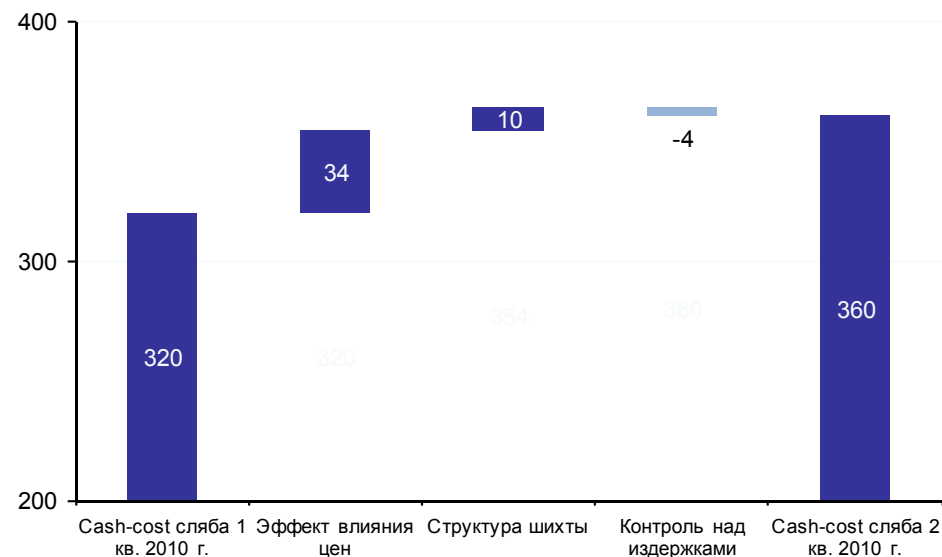
Структура EBITDA Группы ММК



Анализ выручки 3 кв. 2010 г.



Динамика cash-cost сляба



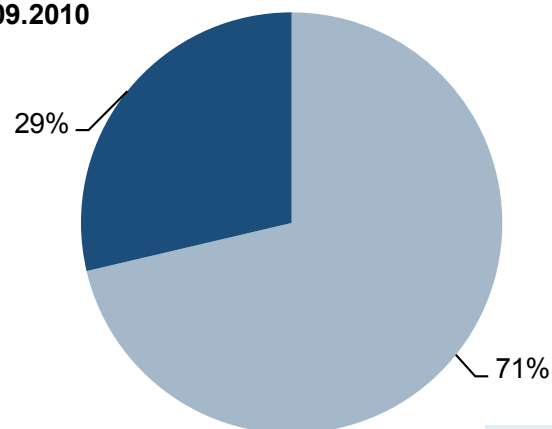


- Баланс ММК является одним из самых сильных в отрасли.
- Валюта баланса на 30 сентября 2010 г. увеличилась на 12,1% по сравнению с 31 декабря 2009 г. и составила **USD 16 631 млн**
- Стоимость основных средств на балансе ММК на конец 3 кв. 2010 г. увеличилась по отношению к концу 2009 г. на 8,5% и составила **USD 12 235 млн**
- Баланс продолжает характеризоваться высоким уровнем устойчивости: доля собственных средств в валюте баланса на конец 3 кв. 2010 г. составляет **61%**
- Долговая нагрузка ММК продолжает оставаться одной из самых низких в отрасли. Так, общий долг на конец 3 кв. 2010 г. составил **USD 3 411 млн**
- Денежные средства и эквиваленты с учетом высоколиквидных инвестиций составляют **USD 1 443 млн**



Структура долга по сроку погашения

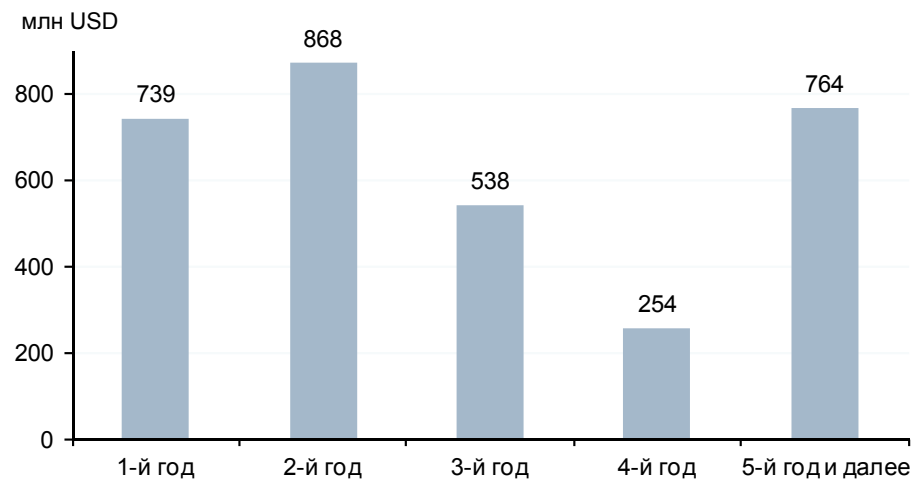
30.09.2010



3 411 млн USD*

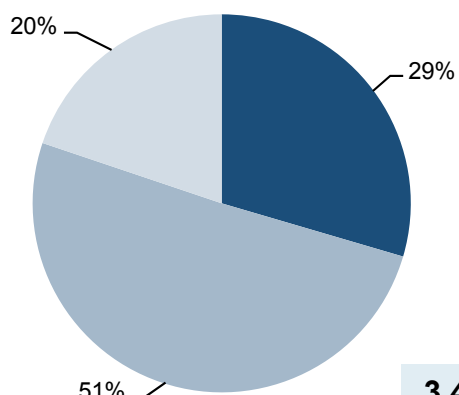
■ Долгосрочный долг ■ Краткосрочный долг

График погашения долгосрочной задолженности



Структура долга по валюте заимствования

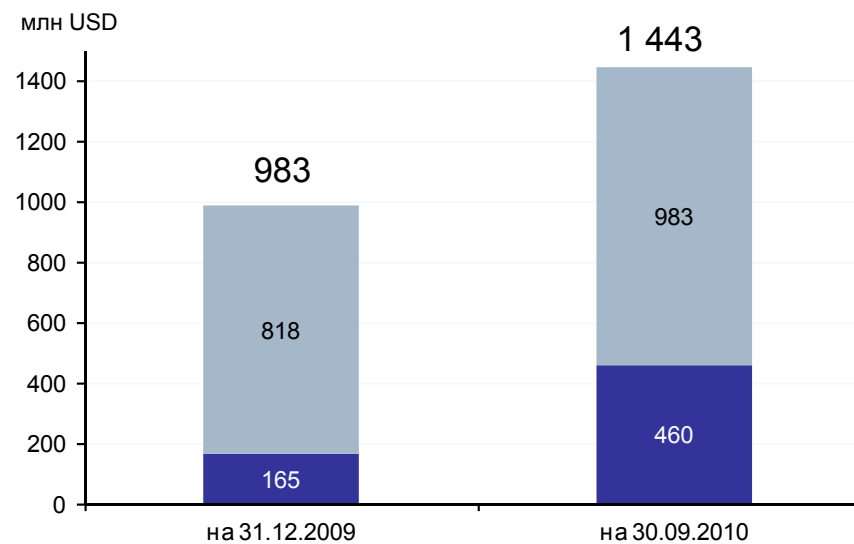
30.09.2010



3 411 млн USD*

■ RUR ■ USD ■ Euro

Динамика ликвидных активов Группы



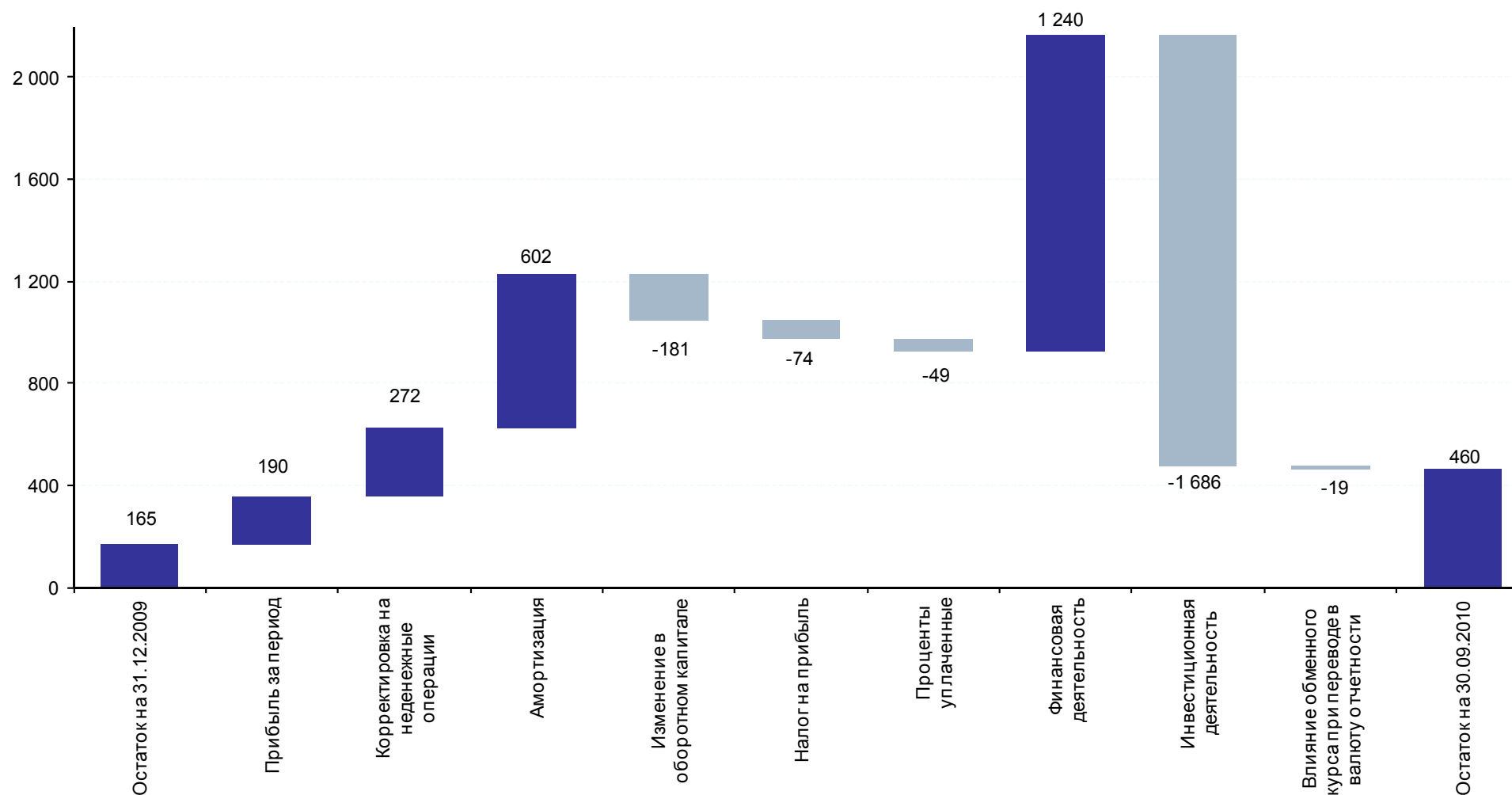
■ Денежные средства ■ Ценные бумаги

* С учетом лизинга

Денежные потоки ММК



- На инвестиционную деятельность по приобретению и строительству основных средств за 9 месяцев 2010 г. было направлено USD 1 666 млн, что уже выше рекордного уровня вложений 2009 года – USD 1 613 млн.
- Инвестиционная деятельность профинансирована долгосрочными заемными средствами
- Компания эффективно управляет оборотным капиталом





- Производство товарной металлопродукции ММК в 2010 г. составит 10,2 – 10,3 млн тонн.
- Доля продукции НВА в 2010 г. – 34%.
- Рост выручки в 2010 г. более чем на 50% к 2009 г.
- Доля продаж на внутренний рынок в 2010 г. – около 70%
- Максимальные исторические объемы поставок на рынок РФ
- Растущие позиции ММК на рынке трубного металла

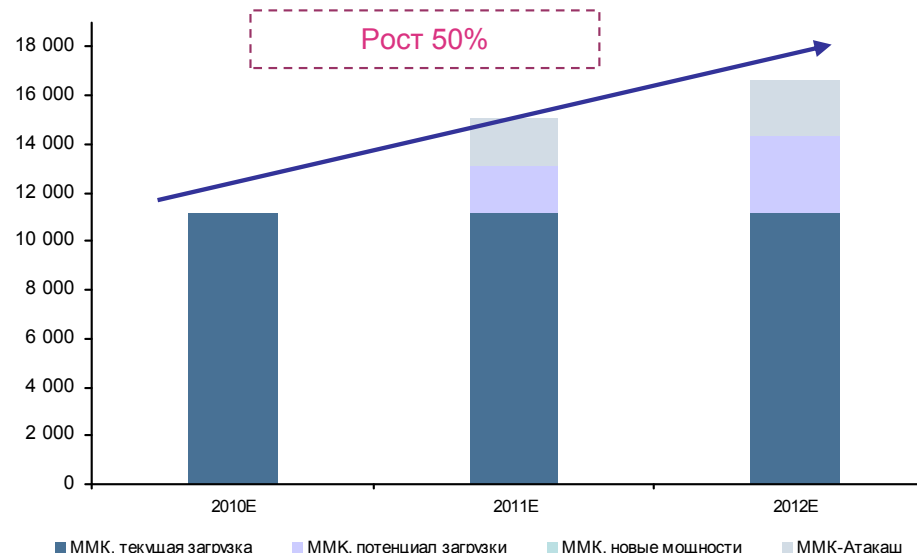
- Производство в 2011 г. – 12 млн тонн металлопродукции на площадке в РФ, 1,3 млн тонн – ММК-Atakas.
- Доля продукции НВА – 37%.
- Укрепление позиций ММК как приоритетного поставщика для основных отраслей промышленности РФ
- Замещение импорта высокомаржинальных видов продукции
- Потенциал роста средних цен реализации в 2011 г. – не менее 15%



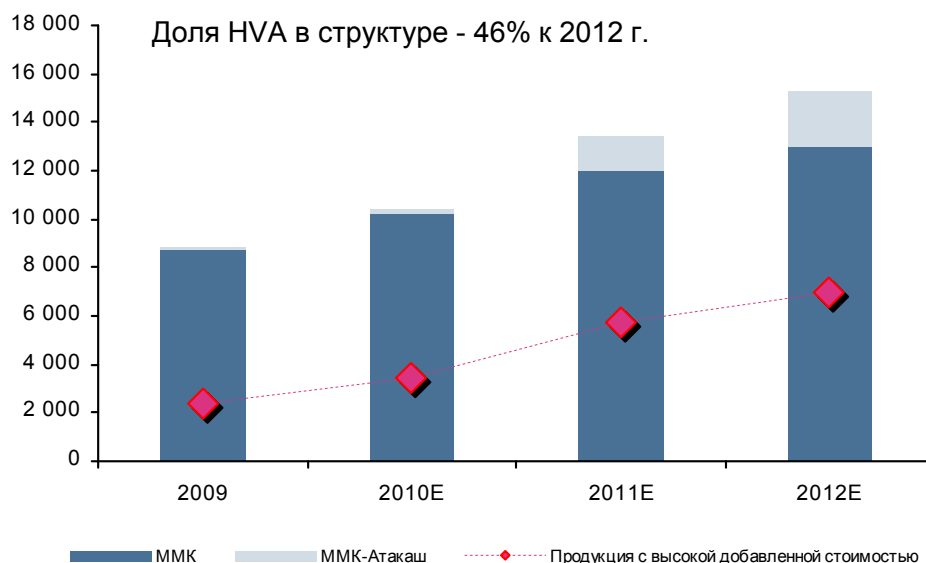
Факторы будущего роста

- В перспективе до 2012 года MMK планирует увеличить объем производства более чем на 50% от текущего уровня через реализацию программы развития основной производственной площадки в Магнитогорске и проекта MMK-Atakas в Турции.
- Планы роста основаны на увеличении поставок высококачественного плоского проката на внутренний рынок и перспективный рынок Турции, в основном, посредством замещения импортной продукции.
- Реализация стратегии по увеличению объемов продукции с высокой добавленной стоимостью позволит увеличить ее долю в общей структуре товарной продукции до 46% к 2012 г.

Динамика объемов производства стали MMK



Рост объёмов производства товарной продукции



- Доля продукции HVA будет расти. Основными факторами роста станут:
 - продукция стана 5000 для производства труб и для инфраструктурных проектов
 - продукция стана 2000, включая высококачественный автолист, а также продукцию для производства бытовой техники и строительства
 - продукция HVA комплекса MMK-Атакаш – оцинкованный прокат и прокат с полимерным покрытием



- Наибольший потенциал по увеличению объемов производства – 50% до 2012 года
- Растущие объемы и доля продукции HVA (46% к 2012 г.) обеспечат высокую эффективность
- Стратегия импортозамещения плоского проката обеспечивает возможность существенного роста бизнеса MMK
- Выход на перспективный рынок Турции с высококачественным плоским прокатом
- Ориентация на растущие секторы экономики на внутреннем рынке – производство труб, автопром и машиностроение
- Технологическая гибкость в использовании сырьевых ресурсов для производства стали (уголь и ЖРС или металлолом) для контроля над издержками в зависимости от текущей ценовой конъюнктуры на сырье
- Сильный баланс как основа для дальнейшего развития
- Растущий уровень интеграции в ЖРС и уголь



ПРИЛОЖЕНИЯ

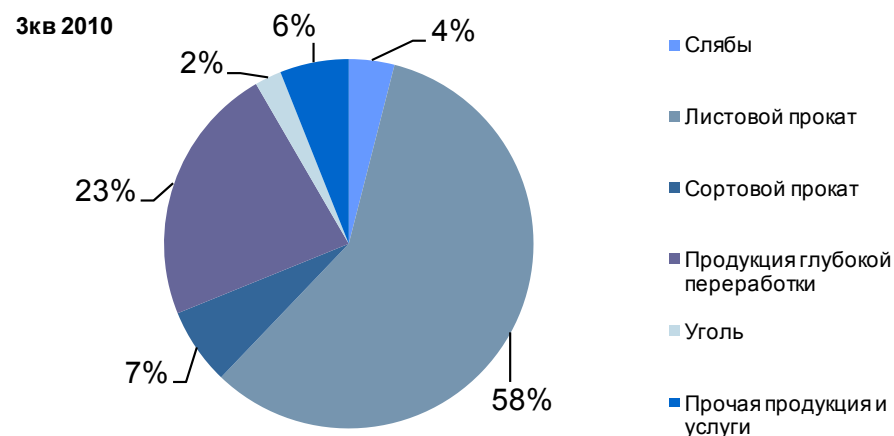
Основные финансовые показатели Группы ММК



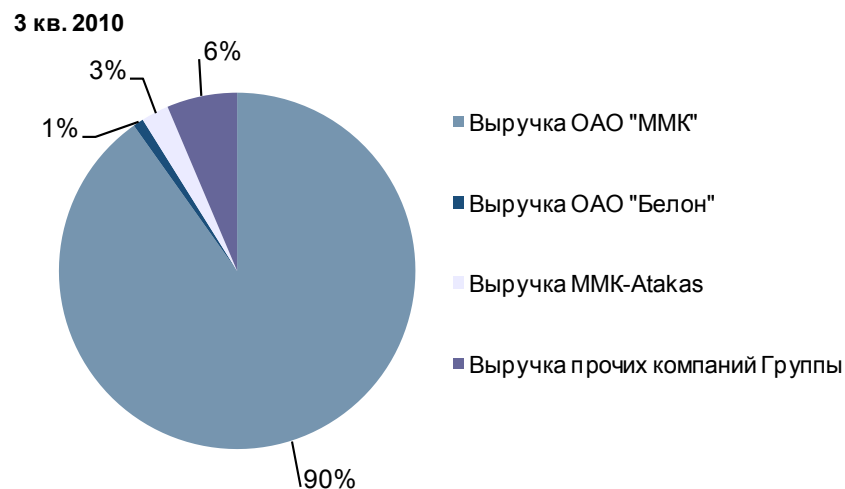
Выручка по видам продукции

	3 кв. 10	2 кв. 10	+/-	%
Слябы	82	26	56	
Листовой прокат	1 195	1 314	-119	-9%
Сортовой прокат	138	92	46	50%
Продукция глубокой переработки	468	458	10	2%
Уголь	48	68	-20	-29%
Прочая продукция и услуги	124	110	14	13%
Итого выручка	2 055	2 068	-13	-1%

Выручка по видам продукции



Продажи Группы ММК



Продажи Группы ММК

	3 кв. 10	2 кв. 10	+/-	%
Выручка ОАО "ММК"	1 852	1 883	-30	-1,6%
Выручка ОАО "Белон"	20	29	-9	-31,4%
Выручка ММК-Atakas	51	37	15	39,7%
Выручка прочих компаний Группы	131	120	11	9,1%
Итого выручка	2 055	2 068	-14	-0,7%

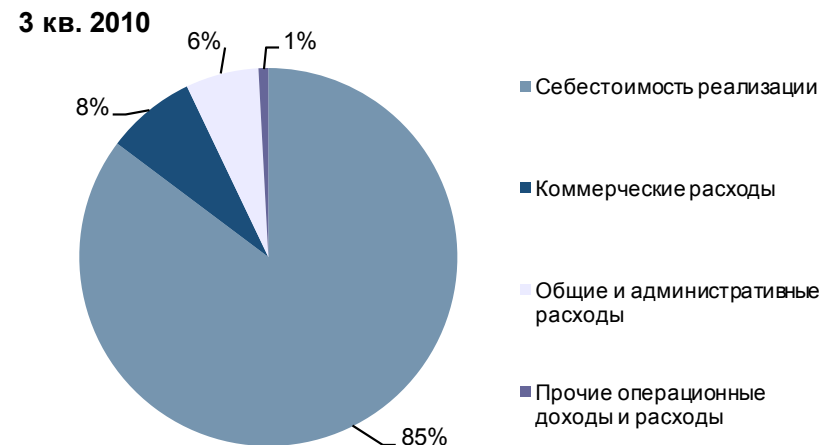
Структура операционных расходов и себестоимости



Операционные расходы Группы ММК

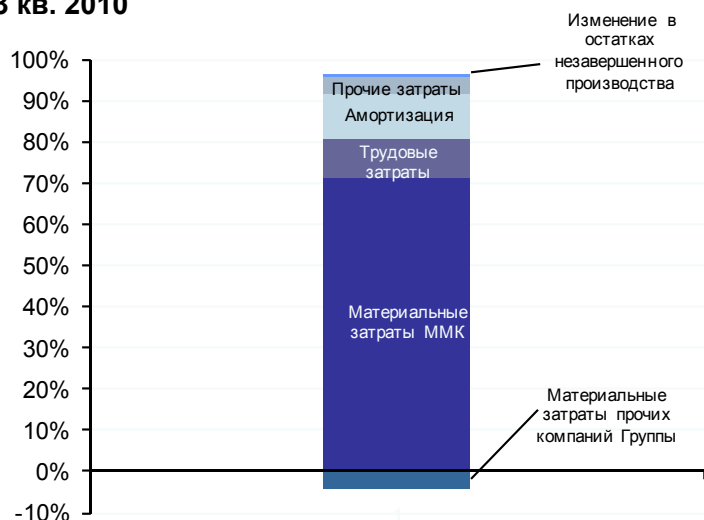
	3 кв. 10	2 кв. 10	+/-	%
Себестоимость реализации	1 624	1 507	117	8%
Коммерческие расходы	146	165	-19	-12%
Общие и административные расходы	119	116	3	3%
Прочие операционные доходы и расходы	16	72	-56	-78%
Итого операционные расходы	1 905	1 860	45	2%

Операционные расходы Группы ММК



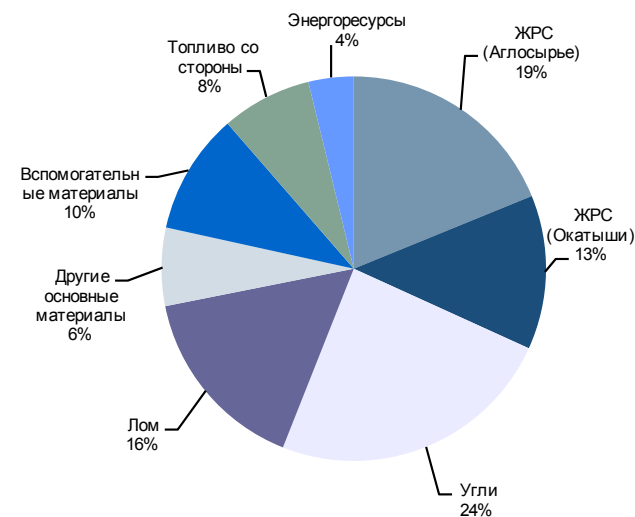
Структура себестоимости реализованной продукции группы

3 кв. 2010



Структура материальных затрат ОАО «ММК»

3 кв. 2010





ММК

- Рейтинговое агентство Fitch Ratings изменило прогноз по рейтингу ММК со «Стабильного» на «Позитивный», долгосрочный рейтинг дефолта эмитента ММК подтвержден на уровне BB (17.09.2010)
- ММК и российское представительство корпорации LG (ООО «ЛГ Электроникс Рус») приняли решение об опытной поставке для LG оцинкованного проката и проката с полимерным покрытием производства ММК (13.10.2010)
- Standard & Poor's и ЦЭФИР присвоили ММК второе место среди 90 крупнейших российских публичных компаний в исследовании информационной прозрачности в 2010 г. (19.11.2010)
- Председатель Совета директоров ОАО «ММК» Виктор Рашников и генеральный директор ОАО «КАМАЗ» Сергей Когогин подписали Меморандум о строительстве сервисного металлоцентра в городе Набережные Челны (22.11.2010)
- ММК ввел в эксплуатацию первой очереди завода штампованных компонентов и сервисного металлоцентра в Санкт-Петербурге мощностью свыше 250 тыс. тонн металлопродукции (22.11.2010)
- ММК объявил об отгрузке предприятиям российской трубной отрасли почти 250 000 тонн металлопродукции в октябре 2010 г., что на 35% превосходит аналогичный показатель прошлого года (29.11.2010)
- "Интерфакс" и АК&М, уполномоченные агентства по раскрытию информации на фондовом рынке, признали ММК победителем ежегодного конкурса "За активную корпоративную политику в сфере раскрытия информации" (01.12.2010).
- **Стан 5000:** ММК осуществил отгрузку толстого листа премиального ценового класса в адрес Объединенной Судостроительной Компании (октябрь 2010). Классификационное общество Germanischer Lloyd (GL, Германия) выдало ММК сертификат соответствия стандартам Germanischer Lloyd на судостроительную сталь, производимую станом 5000 (06.12.2010)
- **Стан 2000:** На строительной площадке стана 2000 продолжается возведение фундаментов под оборудование, монтаж металлоконструкций основного здания. Строители ведут монтаж технологического оборудования первой очереди – линии непрерывного травления, соединенной со станом-тандем. Смонтировано 40% оборудования первой очереди стана 2000 (10.11.2010)
- **Стан 2500:** Ведется строительство трех высокопроизводительных нагревательных печей. Кроме них в состав технологического оборудования стана войдет обновленная технологическая линия в составе черновой группы клетей, предчистовой клетки, промежуточного рольганга, моталки, линия транспортировки и уборки рулонов. Предусмотрено изменение схемы водоснабжения, строительство нового оборотного цикла для охлаждения оборудования стана (02.12.2010)



ЖРС

- В сентябре 2010 г. введена в эксплуатацию сепарационная установка «Амком-3», для переработки шлака
- ММК и Хэтч Инжиниринг и Консалтинг, российское подразделение канадской компании Hatch, заключили договор об оказании профессиональных услуг по выполнению предпроектных работ для подготовки оптимального варианта разработки Приоскольского месторождения железных руд (26.10.2010)

ММК-Атакаш

- Реализация проекта идет в соответствии с графиком и в рамках бюджета
- Введен в эксплуатацию цех холодной прокатки производственного комплекса ММК-Atakas в городе Искендеруне (Турецкая Республика) (20.10.2010)

Интеркос-IV

- ММК ввел в эксплуатацию первую очередь завода штампованных компонентов и сервисного металлоцентра в Санкт-Петербурге мощностью более 250 тысяч тонн металлопродукции в год (22.11.2010)
- ММК и КАМАЗ подписали Меморандум о строительстве сервисного металлоцентра в городе Набережные Челны. Согласно меморандуму, новое предприятие будет введено в эксплуатацию в 2012 году. ММК и КАМАЗ будут владеть сервисным металлоцентром на паритетных началах. Объем инвестиций в проект превысит 1 млрд. рублей. Годовой объем производства комплекса по переработке горячекатаного проката составит 170 тысяч тонн (22.11.2010)

Disclaimer



- THIS PRESENTATION IS FOR INFORMATION ONLY.
- THIS PRESENTATION IS FOR DISTRIBUTION IN UK ONLY AMONG THE PEOPLE HAVING PROFESSIONAL SKILL IN THE ISSUES RELATED TO INVESTMENTS WITHIN THE MEANING OF ARTICLE 19(5) OF DIRECTIVE ON FINANCIAL ADVERTISEMENT APPROVED IN 2005 ON THE BASIS OF LAW ON FINANCIAL SERVICES AND MARKETS 2000, OR THOSE PEOPLE, AMONG WHICH IT MAY BE LAWFULLY DISTRIBUTED. THIS INFORMATION IS CONFIDENTIAL AND PROVIDED TO YOU EXCLUSIVELY FOR YOUR REFERENCE. BY ACCEPTANCE OF THIS INFORMATION THE RECIPIENT HEREOF CONFIRMS THAT HE OR SHE IS A SPECIALIST IN THE SPHERE OF INVESTMENTS WITHIN THE MEANING OF ARTICLE 19(5) OF DIRECTIVE ON FINANCIAL ADVERTISEMENT APPROVED IN 2005 ON THE BASIS OF LAW ON FINANCIAL SERVICES AND MARKETS 2000, ACTING IN HIS OR HER NATURE.
- THIS PRESENTATION DOES NOT CONSTITUTE AN OFFER OR A PART THEREOF, OR INVITATION TO SELL OR TO ISSUE, OR TO SUBSCRIBE FOR OR OTHERWISE PURCHASE ANY SHARES IN THE COMPANY OR ANY OTHER SECURITIES AND NOTHING CONTAINED HEREIN SHALL FORM THE BASIS OF ANY CONTRACT OR COMMITMENT WHATSOEVER.
- THE INFORMATION CONTAINED HEREIN IS SUBJECT TO VERIFICATION, COMPLETION AND MAY BE SIGNIFICANTLY CHANGED. NONE OF THE PERSONS IS LIABLE TO UPDATE OR MAINTAIN TOPICALITY OF THE INFORMATION CONTAINED HEREIN, AND THIS INFORMATION AND OPINIONS REFLECTED THEREIN COULD BE CHANGED WITHOUT ANY NOTIFICATION THEREABOUT.
- THIS PRESENTATION SHOULD REMAIN CONFIDENTIAL UNTIL THE REPORT IS PUBLISHED. SOME INFORMATION CONTAINED HEREIN IS STILL A DRAFT INFORMATION AND WAS NOT LEGALLY CONFIRMED AND WILL BE FINALLY DETERMINED ONLY AT THE MOMENT OF FILING THE APPLICATION FOR FINAL ACCEPTANCE FOR TRADING AT THE STOCK EXCHANGE.
- THIS INFORMATION DOES NOT CONSTITUTE AN OFFER OF THE SECURITIES TO BE SOLD IN RUSSIA, THE UNITED STATES OR ANY OTHER JURISDICTION. THE SECURITIES HAVE NOT BEEN AND WILL NOT BE REGISTERED UNDER THE US SECURITIES ACT OF 1933, AS AMENDED, AND MAY NOT BE OFFERED OR SOLD INTO THE UNITED STATES EXCEPT IN A TRANSACTION REGISTERED UNDER SUCH ACT, OR NOT REQUIRED TO BE REGISTERED THERE UNDER, OR PURSUANT TO AND EXEMPTION FROM REGISTRATION REQUIREMENTS THEREOF. NO OFFERING OF SECURITIES IS BEING MADE INTO THE UNITED STATES. NO SECURITIES WILL BE REGISTERED UNDER THE APPLICABLE SECURITIES ACT OF ANY STATE OR TERRITORIAL ENTITY OF CANADA AND JAPAN. THIS PRESENTATION IS NOT SUBJECT TO MAILING, TRANSFERRING OR OTHER TYPE OF DISTRIBUTION IN THE UNITED STATES OF AMERICA, CANADA, AUSTRALIA AND JAPAN, OR TO THE TERRITORY OR FROM THE TERRITORY OF THE SPECIFIED COUNTRIES TO THE NAME OF ANY ANALYST IN THE SPHERE OF SECURITIES OR OTHER PERSON IN ANY OF THE SPECIFIED JURISDICTIONS. YOU AGREE TO AVOID FROM DISTRIBUTION OF ANY REPORT RESULTING FROM THE SURVEY OR SIMILAR DOCUMENTS ON THE TERRITORY OF THE UNITED STATES OF AMERICA, CANADA, AUSTRALIA AND JAPAN, SAVE AS IN ACCORDANCE WITH THE FEDERAL LAWS OF THE UNITED STATES ON SECURITIES INCLUDING SECURITIES ACT, AS WELL AS THE APPLICABLE LAWS OF CANADA, AUSTRALIA AND JAPAN, ACCORDINGLY.
- THIS PRESENTATION INCLUDES THE STATEMENTS RELATED TO THE FUTURE, WHICH REPRODUCE THE INTENTIONS, OPINIONS AND CURRENT EXPECTATIONS OF THE COMPANY. THE STATEMENTS FOR THE FUTURE INCLUDE ANYTHING, WHICH IS NOT A FACT OCCURED. THE COMPANY TRIED TO HIGHLIGHT SUCH STATEMENTS RELATED TO THE FUTURE BY MEANS OF THE WORDS, SUCH AS “MAY”, “WILL”, “SHOULD”, “EXPECT”, “INTEND”, “EVALUATE”, “ASSUME”, “PLAN”, “TO HAVE AN OPINION”, “TRY”, “FORECAST”, “CONTINUE” AND SIMILAR WORDS OR THEIR NEGATIVE FORMS. SUCH STATEMENTS HAD BEEN DONE BASING ON THE ASSUMPTIONS AND ASSESSMENTS, WHICH MAY OCCUR FAULTY, THOUGH THE COMPANY CONSIDERS THEM REASONABLE AT THE CURRENT MOMENT.
- SUCH STATEMENTS RELATED TO THE FUTURE ARE LINKED TO THE RISKS, UNCERTAINTIES AND ASSUMPTIONS, AS WELL AS TO OTHER FACTORS, WHICH MAY LEAD TO THE EVENT THAT ACTUAL RESULTS OF THE COMPANY’S ACTIVITY AND ACTIVITY OF THE MARKETS, ON WHICH IT OPERATES OR INTENDS TO OPERATE IN, THEIR FINANCIAL STATUS, LIQUIDITY, CHARACTERISTICS, PROSPECTS AND ABILITIES COULD MATERIALLY DIFFER FROM THOSE, WHICH ARE EXPRESSED WITH THE HELP OF SUCH STATEMENTS RELATED TO THE FUTURE. THE IMPORTANT FACTORS, WHICH MAY RESULT IN SUCH DIFFERENCES, INCLUDE, INTER ALIA, CHANGING BUSINESS CONDITIONS AND OTHER MARKET CONDITIONS, COMMON ECONOMIC CONDITIONS IN RUSSIA, EU COUNTRIES, THE UNITED STATES OF AMERICA OR ANYWHERE ELSE, AS WELL AS THE ABILITY OF THE COMPANY TO MEET THE TRENDS IN THE INDUSTRY. THE MATERIAL DIFFERENCE OF THE ACTUAL RESULTS, FEATURES AND ACHIEVEMENTS MAY BE THE RESULT OF ADDITIONAL FACTORS. THE COMPANY AND ALL ITS DIRECTORS, OFFICERS, EMPLOYEES AND ADVISORS HERewith STATE THAT THEY ARE NOT OBLIGED TO ISSUE ANY UPDATE OF OR REVISE ANY STATEMENTS RELATED TO THE FUTURE CONTAINED HEREIN, OR DISCLOSE ANY CHANGES IN THE FORECASTS OF THE COMPANY OR EVENTS, CONDITIONS AND CIRCUMSTANCES, WHICH SUCH STATEMENTS RELATED TO THE FUTURE ARE BASED ON, SAVE AS IN THE CASES PROVIDED FOR BY THE APPLICABLE LAWS.
- RECEIPT OF ANY COPY OF THIS INFORMATION TESTIFIES THE ACCEPTANCE OF THE ABOVE LIMITATIONS.